



## Съдържание

1. Има ли светлина в края на тунела?
2. Амбициите на България за газов център и възраждането на Южен поток
3. Енергийната сигурност на ЕС 2.0
4. Собствениците на офшорните платформи ударени от слабото търсене
5. Оферта за изкупуване на Petroceltic от най-големия акционер
6. Стремителен старт за европейския енергиен сектор
7. Въпроси за финансиране на Trans Adriatic Pipeline ще бъдат повдигнати през април
8. ENGIE стартира 3-годишен план за промяна
9. От Румъния: OMV Petrom затваря 350 нефтени сондажи, намалява добива с 4%
10. Разходите на Великобритания в сектора Upstream спадат рязко: Обзор
11. Разговорите между Турция и Китай за изграждане на трета атомна електроцентрала не са окончателни
12. Cheniere ще изнася до 10 допълнителни товари с LNG

## Newsletter Content

1. Is there light at the end of the tunnel?
2. Bulgaria's Hub Ambitions and the Revived South Stream
3. EU Energy Security 2.0
4. Offshore vessel, rig owners hit by weak demand, consider scrapping early
5. Petroceltic Gets Buyout Offer from Largest Shareholder
6. Slashing Start for European Energy Sector
7. Matter of financing of Trans Adriatic Pipeline to be raised in April
8. ENGIE launches 3-yr transition plan
9. Romania: OMV Petrom closes 350 oil wells, reduces output by 4%
10. UK Upstream Spend Set to Plummet: Survey
11. Turkey-China talks on building third nuclear power plant inconclusive
12. Cheniere to export up to 10 additional LNG cargoes in coming months

*Авторите на настоящия информационен бюлетин финансират това начинание, водени от своята гражданска и професионална позиция за необходимостта от пълноценна и балансирана информираност на обществото по въпросите на проучването и добива на нефт и газ, по разнообразни въпроси, свързани с обществени и икономически проблеми и пътищата за тяхното преодоляване. Нашият ежеседмичен информационен бюлетин официално се разпространява към повече от 1100 електронни адреса: държавни институции, български и чуждестранни фирми, университети, НПО, частни лица, журналисти и дипломати, а през социалните мрежи – към още повече.*

*Проявите интерес да подпомогнат нашите проучвания и информационна дейност, както и да получат достъп до този широк кръг от наши читатели и ползватели, за да рекламират своята професионална дейност и фирмена политика, могат да се обръщат за повече информация и за конкретните условия за реклама при нас към координатора на програмата на следния адрес: [cbbsinfocenter@gmail.com](mailto:cbbsinfocenter@gmail.com).*

## Има ли светлина в края на тунела?

*Васко Начев, петролен и газов експерт*

Малко хора, по която и да е тема могат да са в пълно съгласие. Всеки достига до своето заключение въз основа на собствения си изминал опит и очаквания. Разногласията често се проявяват в описания на едно и също нещо, представени с подкрепяща информация, която може да има смисъл и да послужи за аргумент. Противоположната гледна точка понякога може да бъде доста неприятна за тези с различно мнение.

### **Мненията за бъдещето на пазара на суров петрол са не по-малко различни.**

Голяма част от нефтените и газови специалисти вярват, че индустрията е в пореден спад като фаза на цикличност. Повтарят се грешките на предишните спадове, изразяващи се в липса на опит, ефективност и загуба на огромен брой работни места. Необходимостта от нов подход при управление на разходите принуждава близо три четвърти от висшия мениджмънт на нефтения бранш в световен мащаб да подготвят компаниите си за продължителен период на ниски цени.

Прогнозите за нефтената и газова промишленост през 2016 г., според доклад на [DNV GL](#) (независима консултантска компания), основан на глобално проучване из между 921 мениджъри от сектора, са че управлението на разходите ще е най-

важният приоритет през 2016 година за 41 на сто от анкетираните. За по-строги решения на капиталовите разходи са 31 на сто, в сравнение с 44 на сто през 2015 г., което ни подсказва, че възможностите за по-нататъшно намаляване капиталовите разходи са ограничени.

За даване приоритет на намаляване числеността на персонала са 31 на сто, в сравнение с 25 на сто през миналата година, което пък е ясен сигнал за това, че намаляването на работните места в бранша ще продължи и през тази година.

Увеличаване натиска по веригата за доставки на материали и оборудване е надолу. От 31 на сто през 2015 г. до 27% през 2016 г., и несъмнено показва, че доставчиците са изцедени, колкото е възможно.

Очевидно е, че индустрията е взела болезнени краткосрочни мерки за намаляване на капиталовите разходи, числеността на персонала и изстискване по веригата на доставки. Въпреки че 74% от анкетираните казват, че постигат своите цели за ефективност на разходите през миналата година, а 65 на сто смятат, че индустрията ще бъде успешна в намаляване на разходите и през 2016 г., не във всички части на сектора са били постигнати трайно по-ниски нива на разходите по време на икономическия спад. За да се предотврати повтаряне на грешките от миналото, като реална промяна, сега е жизнено необходимо – ограничаване на инвестициите в сложни проекти, увеличаване на сътрудничеството, иновативен подход и адекватно управление. Тези мерки ще дадат възможност на

промишлеността да се адаптира към новата реалност и да стъпи на устойчив път за растеж в дългосрочен план.

В анкетата се виждат някои **обещаващи признаци, че промишлеността е приела по-дългосрочно мислене за управление на разходите**: шест на всеки десет анкетирани са съгласни, че операторите все повече ще настояват да се стандартизират техните доставки в световен мащаб, т.е. да бъде прекратена практиката от спекулиращи цени за определени региони, в сравнение с 55 процента през 2015 г. и 52 на сто през 2014 година. Дори в условията на настоящата ценова среда, почти половината от анкетираните изказват твърдение, че компанията им е с дългосрочен подход към иновациите. Въпреки това, почти една от всяка пета фирма не разполага с действаща стратегия за тяхната реализация.

Най-общата стратегия за поддържане на иновациите с по-ниски бюджети е, да се увеличи сътрудничеството с други компании в отрасъла (45 на сто). Почти всяка трета компания има планове и през следващата година за по-голямо участие в съвместни проекти в индустрията.

Въпреки, че иновации и сътрудничество са твърде важни за намиращия се в шок, заради цената на петрола, нефтен бранш, те не бива да бъдат свеждани само до намиране на нови технологии при прокарване на необходимите сондажи – колкото и важно да е това. Добре би било, нещата да са по-прости и по-ефективни, което неминуемо би помогнало на индустрията за по-безопасно намаляване на разходите. Продължаване

инвестициите в иновативност са ключов фактор за дългосрочна устойчивост и на конкурентоспособността.

За 63 на сто от анкетираните в доклада на DNV GL, най-големите пречки за растежа през 2016 г. ще си остане ниската цена на петрола, слабата глобална икономика (за 42 на сто), икономически неизгодните цени на природния газ (за 21 на сто) и нарастващата регулаторна тежест (за 11 на сто). Достъпът до капитал като причина, също е станало по-популярно през 2016 г.

В последните дни, фокусът е насочен към **потенциално споразумение за овладяване на ситуацията около ниските цени на нефта между страните от ОПЕК, водени от Саудитска Арабия, и страни износителки, които не са членки на ОПЕК, включително Русия.**

Прагматизъм ме кара да гледам с недоверие на едно подобно джентълменско споразумение за замразяване добивите на петрол. Сериозни са притесненията от страна на саудитите за загуба на пазарен дял. За Русия пък, освен че икономически ще е пагубно, едно такова намаляване на добива в някои от нефтените сибирски полета ще е свързано с фатални последици и за техническото състояние на спрените сондажи по чисто климатични причини и т.н. Идеята за замразяване добивите на петрол бе обявена в средата на февруари, но нито един от участниците на пазара, за които споменах, изглежда не вярва в този "икономически" проект. Петролните операции на ОПЕК показват, че определената квота за добив на нефт от картела е винаги разбита от само

себе си. Като например: текущата квота на ОПЕК, която се определя от самия картел, е 30 млн барела/ден. По данни на „Platts” през месец януари, действителният добив на петрол от страните членки на картела превишава квотата с 2,3 млн барела на ден. Такъв обем петрол дневно се консумира от цяла Канада, за сравнение.

**Систематичното насищане пазара на петрол, от страна на ОПЕК, се превърна в залогник на собствената им политика** - ситуация, от която сега картелът не е в състояние да излезе сам. Маркет-мейкъри, икономически експерти, експертите от EIA /Енергийната информационна агенция/ също не очакват постигане на съгласие относно замразяване на квотите за добив, защото е много трудно да се държи под око спазването на едни договорени нива за добив. Според руския министър на енергетиката Александър Новак, над 15 държави са се присъединили към проекта!? Русия, Саудитска Арабия, Венецуела и Катар вече били изразили съгласие да замразят добивите си на нива от януари. На срещата, на която ще бъде обсъдено възможното замразяване добиваните количества на нефт, е предвидена да се проведе на 1 април в Русия.

С други думи, **пазарът е толкова пренаситен с предлагане на суров петрол, че очакванията са за ниски цени през 2016 г.**, дори и при положение САЩ да намалят добива си с 700,000 барела до края на тази година.

Анализаторите продължават разбира се, да са изпълнени с голямо разнообразие от идеи

и очаквания относно посока цената на суровия петрол. Доверявайки се на собствените си сетива, достигат и до своите собствени заключения – като това, че добивът на шистов петрол в САЩ ще продължава да пада, че цените на суровия петрол най-вероятно вече са достигнали дъното, че устойчивостта на добива на петрол от шистови формации се оказва по-трайна от очакванията и т.н.

Дали ще има светлина в края на тунела за нефтения бранш, е все още рано да се каже.

Едно е неоспоримо - за сега, края на тунела е неизвестен!

## Амбициите на България за газов център и възраждането на Южен поток

*February 29th, 2016, Naturalgaseurope*

Когато служители от енергийните компании на три държави подписаха споразумение миналата седмица, за да се съживи един проект, чрез който да се даде възможност на руския газ да потече до Италия през Гърция, имаше една липсваща, но решаваща страна: България. Така че, когато изпълнителният директор на „Газпром“ Алексей Миллер

подписа на 24 февруари в Рим меморандум за разбирателство с гръцката DEPA и Италианската Edison, то това естествено предизвика един ключов въпрос: Как Русия предлага, Гърция да получи газ?

На второ място се повдига също и толкова уместният въпрос: Защо „Газпром“ ще се стреми да насърчава тази идея и да се занимава с това, когато изглежда, че всичките му усилия ще бъдат съсредоточени върху разработването на Nord Stream 2?

Въпреки че нито руски, нито български служители са потвърдили това, отговорът на първия въпрос е ясен. Но има клауза към такъв отговор: България ще бъде част от маршрута на транзита за Гърция, ако наистина „Газпром“ е готов да продължи с малко по-адаптиран и съживен проект ITGI / Poseidon за междусистемна връзка между Турция, Гърция и Италия **/ВИЖ ЗА ПОДРОБНОСТИ НЮЗЛЕТЪР БР. 165/**.

В интервю за Дойче Веле от 5 януари 2016 г., българският Министър-председател Б. Борисов говори за разработване на газовия хъб – център за съхранение и разпространение на газ за европейски внос, че хъбът може да приема газ най-малко 43 bn m<sup>3</sup> / годишно, като входът не е само от Русия, но и от Азербайджан и Туркменистан, както и от новите офшорни открития в български и румънски сектори на Черно море.

Дипломатически източник е казал пред Naturalgaseurope, че подписания в Рим Меморандум подхранва плановете на България за Балкански газов център, „като по

този начин се отклонява вниманието от IGB, който е необходим, ако България иска да получи достъп до природния газ от Shah Deniz“.

Както Борисов заявява многократно, че България иска газовият център да служи за внос от други източници, включително от Азербайджан, както и от Русия.

Дипломатическият източник твърди, че макар да е много малко вероятно проектът да бъде реализиран, „Газпром“ може да го вижда като привлекателен по следните причини:

- би могъл да предостави реална възможност за доставка на газ за Италия, доставен през транзитна система, която не е Украйна;

- може да позволи на „Газпром“ да намали Nord Stream 2 от две линии на една, което пак напълно ще отреже Украйна;

- може да помогне за намаляване италианската опозиция на Nord Stream 2 чрез предоставяне на повече газ до Южна Италия, по този начин ще се подкрепят амбициите на Италия да се превърне в основен газов център.

Като цяло, обаче, източникът се съмнява, дали Меморандумът означава, че наистина проектът ITGI се е върнал към живот, описвайки го като „просто друг в поредица от съобщения на „Газпром“, предназначени да предизвикат объркване и да разделят Европа“.

Така че е налице значителна логика за българските и гръцките стремежи за възраждане на ITGI /Poseidon, макар и с руски, а не с азърбайджански газ. Но дали „Газпром“ наистина иска да се развива праволинейно, или дали просто иска да се навреди на създателите на енергийната политика на Европа и разработчиците на Южния газов коридор това може да се окаже напълно друга история.

СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА  
НАМЕРИТЕ [ТУК](#).

## Енергийната сигурност на ЕС 2.0

*February 22nd, 2016, Naturalgaseurope*

### Европейската комисия ще приема пакет "сигурност на доставките"

Председателят на Енергийния съюз на ЕС Maros Sefcovic по време на събитие в Международната агенция по енергетика /IEA/ на 15 февруари е говорил за подготовения Пакет за енергийна сигурност на ЕС и Стратегията за неговото изпълнение.

Въпреки резкия спад в платената премия за внос на газ за страни в Централна и Източна Европа през миналата година, той казва, че пазарите все още не са достатъчно ликвидни. „При подготовката на тази стратегия открихме, че поради липса на инфраструктура и [поради] господстващото положение на доставчика на пазара, страни

от Централна и Източна Европа са плащали за газ 23% повече през 2014 г., отколкото техните западни партньори; същото е било и за миналата година, но разликата в цената е 16%. Ето защо, аз мисля, че това е ясно, че ние се нуждаем от по-ликвидни пазари, нуждаем се от по-добри вътрешни връзки/взаимна свързаност; ние трябва да разнообразим нашите доставки/да диверсифицираме доставките, за да сме сигурни, че конкуренцията наистина може да играе роля и те могат да се възползват от открит, добре работещ пазар“.

Той е казал още, че този вид пазар ще увеличи сигурността на доставките и ще позволи на енергията да тече свободно през границите на ЕС. Това ще създаде конкуренция на пазара и ще позволи на потребителите и на добиващите и доставящите фирми да се насладят на мащабни икономии, което от своя страна ще позволи на ЕС да реализира по-ефективно целите, свързани с климатичните промени чрез определяне на общи цели.

В отговор на въпрос за предложените от Русия газопроводи, той отбелязва, че в момента се очаква опозицията на Nord Stream 2 да се засили. Той е заявил, че усилията на „Газпром“ за стабилен пазарен дял в Европа е "легитимна цел", но е добавил, че **условието на ЕС е за споделени връзки, базирани на зачитане правните системи в Европа, правото на ЕС, без опасения за конкуренцията; енергийният бизнес да се „прави без никакви прикрепени политически условия“.**

Целият текст може да прочетете на: <http://www.naturalgaseurope.com/security-of-supply-package-on-deck-28166>

На 2 март в Polak Room, Residence Palace, Брюксел, Natural Gas Europe е организираща дискусия за Стратегията със заместник-председателя на Европейската комисия за енергийния съюз - г-н Maroš Šefčovič и евродепутата г-н Йежи Бузек, председател на Европейската парламентарна Комисия по промишленост, изследвания и енергетика.

**Стратегията на ЕС за LNG и съхранение на природен газ**, публикувана на 16 февруари, е обсъдена подробно в медиите и е наричана от някои „променяща играта“ (game changer), нещото, което ще повиши енергийната сигурност на целия съюз.

Съхранението на LNG и в частност на природен газ са силен акцент на Европейската комисия по отношение на диверсификацията и сигурността на енергийните доставки. Природният газ представлява около една четвърт от общото потребление на енергия в ЕС, но в момента по-малко от половината от целия употребяван газ се добива в Европа.

Останалата част се внася, основно от Русия, Норвегия и Алжир по тръбопровод, но има все по-голям брой на износители на втечен природен газ. Новата стратегия има за цел да се подобри достъпът на всички страни-членки на ЕС към LNG и за съхранението на газ. Г-н Šefčovič е заявил, че **"достъпът до терминали за втечен природен газ е повече от просто един национален пазар и е крайъгълен камък за тяхната /на страните-членки на ЕС/ търговска жизнеспособност.**

Ние се приближаваме към момента да има достатъчно капацитет за внос на втечен природен газ и сега ние трябва да гарантираме, че **достъпът до тях е разпределен в целия ЕС, независимо от това дали дадена държава-членка е без излаз на море, или има морски бряг".**

Целият текст може да прочетете на: <http://www.naturalgaseurope.com/gas-dialogues-maros-sefovic-buzek-eu-strategy-lng-gas-storage>

Като първа стъпка към представянето на Енергийния съюз, на 16 февруари Европейската комисия представи Пакет за енергийна сигурност. С цел укрепване на сигурността на доставките, пакетът определя широк спектър от мерки за укрепване устойчивостта на Европейския съюз към прекъсване на доставките на газ и прави още една малка стъпка към създаването на един наистина взаимосвързан и интегриран вътрешен енергиен пазар.

**Нов доклад на FTI Consulting разглежда логиката на Пакета, който съдържа следните предложения:**

- Преглед на сигурността на регулацията за газовите доставки (SoS);
- Преглед на решението за обмен на информация за механизма за междуправителствени споразумения с трети страни;
- Информация за втечен природен газ на ЕС и Стратегията за съхранението му;
- Информация относно Стратегията на ЕС за отопление и охлаждане.



Тези инициативи идват в критичен момент за енергийната политика на ЕС и енергийната промишленост, като самите **европейски институции са готови за едновременни дискусии по две други инициативи, които също ще играят ключова роля в оформянето на бъдещето на енергийната система на ЕС:** реформа на схемата за търговия с емисии (ETS) и инициативата за Визия за нов енергиен пазар /Design New Energy Market/.

Резултатите от тези дебати и преговори по Пакета за енергийната сигурност ще изпратят съответните сигнали към инвеститорите и ще имат важно въздействие по отношение определяне бъдещето на енергийната индустрия.

В ерата след Споразумението за климатичните промени COP21, НПО реагират отрицателно на публикувания Пакет, като обвиняват ЕК в пренебрегване на ангажиментите, поети в Париж. С представянето на Пакета, който почти изцяло се занимава с природния газ, НПО твърдят, че ЕК изпраща погрешни сигнали, независимо от индикаторите, които показват намаляване на търсенето на газ в Европа. Въпреки това, беше обявен план на ЕК за обновяване на законодателството, свързано с природния газ в ЕС, много преди споразумението в Париж.

В действителност, в контекста на тази среда за цената на петрола – „по-ниска за по-дълго“, Пакетът за енергийна сигурност на ЕК е покана за газовата промишленост и за 28-те страни-членки на ЕС да се развиват и да се адаптират към новите пазарни реалности.

Целият анализ може да се прочете на <http://brussels.ftistratcomm.com/2016/02/18/eu-energy-security-2-0/>

## Собствениците на офшорните платформи ударени от слабото търсене

*Singapore (Platts)--2 Feb 2016 252 am EST/752 GMT*

Ниските цени на суровия петрол се отразяват върху търсенето на офшорните плавателни съдове и платформи, удрят лошо инвестициите в сектора. Увеличава се неизползваният капацитет и принуждава към освобождаване по-рано от обичайното, заявиха изпълнителни ръководители от индустрията.

Южнокорейският Hyundai Heavy Industries, най-големият в света корабостроител по годишни приходи, миналият месец временно затвори, поради липса на търсене, един от двата си завода за производството на офшорни нефтени платформи.

„Налице е рязък спад в търсенето на офшорни платформи, като в световен мащаб през миналата година броят на платформите е намалял с над 40%," казва в интервю Jon Fredrik Muller, старши ръководител на проекти в Rystad Energy – норвежка консултантска компания в петролния и газовия сектор.

Отвъд слабото търсене, друг основен проблем на офшорната петролна сондажна индустрия е дългият списък от съоръжения в процес на изграждане, които са били поръчани, когато цените на петрола са се развивали бурно и ще навлязат на пазара през следващите години.

СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА  
НАМЕРИТЕ [ТУК](#).

## Оферта за изкупуване на Petroceltic от най- големия акционер

*by Reuters, February 26, 2016, rigzone*

**Feb 26 (Reuters):** Най-големият акционер в петролното дружество Petroceltic International Plc – WorldView Capital Management, е предложил да придобие компанията за 6,42 милиона паунда (\$ 8,98 милиона) в брой до един месец, Petroceltic заяви, че обмисля офертата.

Sunny Hill Ltd, подразделение на WorldView Capital Management е предложил да плати в брой 3 пенса за всяка акция на Petroceltic, което представлява 83 процента отстъпка за цена на затваряне на акциите в четвъртък.

**Sunny Hill** заяви, че смята стойността на собствения капитал на Petroceltic близо до нула, имайки предвид нейното финансово състояние.

Акциите на компанията в петък сутринта в Лондон паднаха около 56 процента. Те са загубили 92 процента от стойността си, тъй като от октомври 2014 г. до четвъртък, цените на петрола Brent са паднали с повече от 60 на сто.

СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА  
НАМЕРИТЕ [ТУК](#).

## Стремителен старт за европейския енергиен сектор

*by Andreas Exarheas, Rigzone Staff, February 25, 2016*

Rigzone събира данни от всички европейски фирми от петролния и газовия сектор за разходите и намаляването на проектите през първите няколко седмици от 2016 г.

След приключване на 2015 г. с поредица от намаления в инвестициите в сектора upstream, европейският петролен и газов сектор започна годината по подобен начин, като обяви многобройни съкращения на работни места и на разходите, и набеязаните мерки по изпълнението на различни проекти.

Едно от най-значимите съобщения за съкращаване на персонала дойде в края на януари, когато **Royal Dutch Shell PLC** разкри, че има зелена светлина за поглъщане на BG Group PLC, в резултат на което, заедно с

други мерки за намаляване на разходите, се предвижда и до около **10 000 служители и изпълнители да загубят работните си места в двете фирми в периода 2015/16г.** Въпреки намаляването на оперативните разходи през миналата година с \$ 4 милиарда, или около 10%, Shell очаква разходите му да паднат отново тази година с още \$ 3 милиарда. Shell и комбинирания инвестиционен капитал на BG Group PLC през 2016 г. също ще бъдат намалени до \$ 33.0 милиарда, което е намаление около 45 на сто от комбинираните разходи, които достигат своя връх през 2013 г. Предупреждение за допълнителни съкращения, има и от седалището на фирмата в Холандия, като в свое изявление от януари се съобщава, че Shell запазва гъвкавостта за още повече намаления, „налагани от условията“.

Друга европейска петролна и газова компания, обявила масови съкращения през януари, беше **Statoil ASA**. Това е най-голямата петролна фирма на Норвегия, която ще намали капиталовите си разходи с \$ 1,7 милиарда през 2016 г., разкриха от фирмата през януари. До края на тази година се **очаква съкращения на между 20 700 и 21000 служители и консултанти**, в сравнение с 25500 в разгара на бума на цената на суровия петрол. Намалението на персонала ще се реализира чрез пенсиониране, напускане и преместване на друга работа, както и доброволно напускане, според Главния оперативен директор на Statoil Anders Opedal.

Британската енергийна компания **British Petroleum PLC** също събщи в началото на годината, че ще съкрати около 600 работни

места от операциите си в Северно море, като част от по-широк план за намаляване на 4000 работни места в сектора upstream в световен мащаб. Фирмата за сервизни услуги за нефтени находища Aker Solutions ASA заяви през януари, че ще намали до 900 работни места в Норвегия като част от процеса на реструктуриране.

Въпреки твърдейнията на агенция Fitch от януари, че **Total SA** ще трябва да се направи най-големите съкращения в инвестициите сред големите петролни фирми в Европа, за да запази сегашния си кредитен рейтинг, ако цените останат ниски, **Френската енергийна група настоятелно събщи, че няма да съкращава работни места.** CEO на компанията е направил съобщение обаче, че Total е решил да не се заменят всички от пенсионирания персонал и да наемат по-малко хора.

### **Европейски енергийни компании режат капиталовите си разходи /CAPEX/**

В допълнение към Shell / BG и Statoil с намалените капиталови инвестиции, може да се добавят Lundin Petroleum, Repsol SA и Novatek, всичките обявили значителен спад на капиталовите разходи (CAPEX) през януари тази година. CAPEX на шведската компания Lundin ще намалее до \$ 1.08 милиарда през 2016 г., отбелязвайки 26% спад спрямо 2015 г. Бюджетът на компанията за проучване и оценка на активност е най-тежко засегнат, с понижаване до \$ 145 милиона, което е 64 процента по-малко от разходите на фирмата през 2015 г. за проучване и оценка. Разходите за 2016 г. на Lundin по проекти за развитие имат бюджет

от \$ 935 милиона, което е с 12 процента намаление в сравнение с миналата година. Испанската енергийна компания Repsol заяви, че през 2016 г. ще намали инвестициите с още 20%, което ще доведе до общо около \$ 4.4 милиарда (4,0 милиарда евро) за годината за капиталови разходи /CAPEX/. Новината ни връща обратно към съобщение от Октомври 2015, в което Repsol разкри плановете си през следващите четири години да намали разходите с 40 процента в сектора upstream, в сравнение с нивата от 2014 г. Руската фирма номер две добиваща природен газ, Novatek, се очаква през 2016 г. да намали капиталовите си разходи до \$ 510 милиона (40 милиарда рубли), от \$ 640 милиона (50 милиарда рубли) през 2015 г.

### **Забавяне на проекти в сектора Upstream**

Продължителни ниски цени на петрола довеждат също до отлагане на редица проекти в сектора upstream, се казва в последния Wood Mackenzie's report. Според доклада Норвегия е най-тежко засегнатата европейска страна. Скандинавският енергиен гигант Statoil, Норвегия, разполага с едни от най-дългите линии от забавени петролни проекти в света, като се нарежда на пето място в списъка след Канада, Ангола, Казахстан и Нигерия. Освен, че едни от най-големите забавяния при тях са отсрочените разработки, Норвегия също има големи съкращения на разходите в първия месец на 2016 г. за някои от нейните най-обещаващи прогнози.

Statoil, ENI SpA и Exxon Mobil Corp. обявиха през януари, че са постигнали съгласие да намалят разходите за добив на нефт и газ в офшорното поле Trestakk от няколко стотин

милиона долара и първите две енергийни фирми, заедно с Petoro, съобщиха през януари, че ще намалят наполовина инвестициите си в областта на петролното находище Johan Castberg.

Тези намаления на разходите се възприемат от Норвежката служба по петрола като жизнено важни, за да се гарантира, продължителността и високата активност, както и бъдещата доходност на норвежкия континентален шелф, който е с едни от най-високите разходи за добив на петрол в света. От там коментират – генералният директор на организацията Bente Nyland, че намаляването на разходите „означава по-голяма рентабилност“, което би помогнало да „се проправи пътя“ и да се улесни развитието на повече открития в сектора.

Въпреки, че европейският сектор за нефт и газ през последните няколко месеца е подложен на повече от полагащия му се дял от съкращения, има настроения в цялата енергийна индустрия, че в края на 2016 г. цените на петрола ще започнат да се стабилизират. В случай че такъв сценарий се реализира, той несъмнено ще осигури така необходимия тласък на въглеродородния бизнес в Европа и може да спре постоянните съкращения на инвестиции, които секторът инкасира.

*СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА  
НАМЕРИТЕ ТУК.*

## **Въпроси за финансиране на Trans**

## Adriatic Pipeline ще бъдат повдигнати през април

*abc.az, 29 February 2016*

**Baku, Fineko:** Въпросите на финансирането на Trans Adriatic Pipeline (TAP), предназначен да доставя азърбайджански газ до Италия още не са решени.

Министърът на енергетиката на Азърбайджан Natig Aliyev е заявил, че въпросът за финансирането на TAP ще бъде обсъден през април.

"Каквото и да се случи в световната икономика, ние сме готови за това и няма да допуснем да се отрази на изпълнението на проекта", каза Aliyev..

Той добави, че няма никакви проблеми с финансирането на Азърбайджанската част на Южния газов коридор.

Заместник председателят на ЕК и председател на Енергийния съюз Maroš Šefčovič признава, че кризата в света е засегнала изпълнението на Южния газов коридор .

"Въпреки това, важно е, че всички участници потвърдиха ангажимента си към проекта, като го наричат стратегически, и това е важно", казва Maroš Šefčovič.

СТАТИЯТА [МОЖЕТЕ ДА НАМЕРИТЕ ТУК.](#)

## ENGIE стартира 3-годишен план за промяна

*February 26th, 2016, naturalgaseurope*

През февруари, по време на обявяването на своите финансови резултати, базираната във Франция Engie потвърди, че започва да реализира основен тригодишен план, за да се препозиционира на бъдещия световен енергиен пазар, като се фокусира върху нисковъглеродната енергия и намаляването на експозицията си към движението на цените на суровините.

Също така от компанията казват, че ще ускорят изпълнението на обявения по-рано план, като Engie иска нисковъглеродните дейности да съставляват от 2018 г. повече от 90% от приходите на база Ebitda. Компанията планира по същото време да расте делът на договорените/регулирани дейности над 85%, така че нейните доходи да не са уязвими по отношение на движението на цените на суровините. Компанията също така иска доходите от нейните "интегрирани решения за клиентите" да растат с повече от 50% през разглеждания период.

От Engie казват, че планът ще включва € 22 млрд капиталови разходи и € 1 млрд от оперативни спестени разходи. Също така се гледа и към разпореждането с активи.

СТАТИЯТА [МОЖЕТЕ ДА НАМЕРИТЕ ТУК.](#)

## От Румъния: OMV Petrom затваря 350 нефтени сондажи, намалява добива с 4%

*William Powell, February 17th, 2016, naturalgaseurope*

Румънската петролна и газова компания OMV Petrom обяви вчера, че е спряла през 2015 г. добива от 350 свои петролни офшорни сондажа и може да затвори още 350 сондажа през тази година, поради ниските цени на петрола.

За общо 1000 от 7.500 нефтени сондажи на компанията в Румъния има риск да бъдат затворени, ако цените на петрола останат ниски и няма покритие на производствените им разходи.

По този начин OMV Petrom ще намали още повече своя добив на нефт в Румъния с около 4%, след спад от 2% през 2015 г., според Gabriel Selischi - директор на OMV Petrom, отговарящ за дейностите в сектора upstream, съобщава местната медия Economica.net

Групата също така намалява капиталовите си разходи (CAPEX) с 38%, до EUR 876 милиона, в отговор на неблагоприятните пазарни условия. През миналата година числеността на персонала е намалял с около 900 служители, до 16,000, и реструктурирането на персонала може да продължи, ако пазарните условия остават негативни.

OMV Petrom приключи годината с EUR 155 милиона загуби, първите загуби, откакто през 2004 г. австрийската група OMV пое компанията от румънската държава. Въпреки това загубите са главно от еднократни разходи, свързани с обезценяване на активите, като групата е записала стойността на своите активи в сектора upstream/нагоре по веригата, за да отрази по-ниските цени на петрола. Еднократните разходи възлизат на EUR 605 милиона. С изключение на тези разходи, компанията щеше да направи нетна печалба от около EUR 567 милиона, което е спад на половината в сравнение с 2014 година.

Групата не трябва да регистрира повече такива разходи, ако цената на петрола се стабилизира около 40 долара за барел през тази година, според Mariana Gheorghe - Изпълнителен директор на OMV Petrom.

**СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА НАМЕРИТЕ [ТУК](#).**

## Разходите на Великобритания в сектора Upstream спадат рязко: Обзор

*February 23rd, 2016, naturalgaseurope*

Нефтената и газовата промишленост на Великобритания се очаква да одобри през тази година по-малко от £ 1 млрд свеж

капитал в нови проекти, като по-ниските петролни и газови цени вкарват инвестициите под средните £ 8 милиарда/година, което не е отчитано през последните пет години, според Асоциацията на Oil & Gas в UK.

Групата, стартирайки своята дейност по Обзора за 2016 г., в края на февруари е заявила, че ниската възвръщаемост от съществуващия добив, в резултат от намалените цени на суровините оставя малко за реинвестиране.

Общо, капиталовите разходи също намаляват. Тази година се очакват те да са около £ 9 млрд, заявяват от Асоциацията, което е по-малко от 11.6 милиарда £ през миналата година и от £ 14.8 милиарда през 2014 г.

Континенталният шелф на Великобритания навлиза във фаза на „супер зрялост“, казват от асоциацията. Deirdre Michie – председател на Oil & Gas казва: „В доклада се подчертават предизвикателствата от падането на цената на петрола, което поставя задача да се максимизира икономическото възстановяване на добива на нефт и газ в Обединеното кралство“.

Цената на петрола Brent е намаляла от над \$ 100/барел през 2014 г. до около \$ 30/барел. Асоциацията на Oil & Gas в UK заяви, че ако цената остане около \$ 30 /барел до края на 2016 г., около 43% от петролните полета във Великобритания е вероятно да са на загуба.

От Oil & Gas в UK казват, че все още може да се осъществят/да има на разположение 20

млрд барела нефтен еквивалент, но ще трябва да се реализират пълноценни действия. Операторите трябва да намалят разходите и правителството трябва да помисли за данъчни промени. Налице е известен успех при съкращенията. Експлоатационните разходи за единица продукция са намалели с една трета - от средно \$ 29,30/барел през 2014 г. до \$ 20,95 през 2015 г. През тази година се очаква те да паднат отново до \$ 17/барел, което за две години е подобрене с 42%.

Г-н Deirdre Michie заявява, че е необходимо правителството да помогне с промени в данъчната система. Петролните и газови фирми плащат специални данъци още в началото на дейността в размер на 50%, или до 67,5% за по-старите находища, плащайки Petroleum Revenue Tax /пряк данък, събиран в Обединеното кралство; предназначен да осигури "по-справедлив дял от печалбите за нацията" от експлоатацията на континенталния шелф на Великобритания, като същевременно се осигури "подходящо възвръщане" на капиталовите инвестиции от нефтените компании; PRT се начислява за "супер-печалби", произтичащи от експлоатацията на находища на нефт и газ в Обединеното кралство и континенталния шелф на Великобритания/. „Сега спешно е необходимо значително, постоянно намаляване на този процент“, казва Deirdre Michie.

Други потенциални данъчни промени ще включват мерки за подпомагане края на живот на активите, стимули за изследване и подобряване ефективността на инвестициите

с квоти за индустрията, казват от Oil & Gas в UK.

СТАТИЯТА МОЖЕ ДА  
НАМЕРИТЕ ТУК.

## Разговорите между Турция и Китай за изграждане на трета атомна електроцентрала не са окончателни

*February 25th, 2016, kalkanishenergy*

Вестник „Заман Днес“ съобщава, по информация от държавен служител, че от турска страна са проведени предварителни разговори с Китай по отношение на строителството на трета атомна електроцентрала в Турция, но нищо окончателно не е било договорено.

На брифинг на депутати от парламентарната комисия по външните работи, където е било обсъдено междуправителствено споразумение за сътрудничество в областта на ядрената енергия между Турция и китайското министерство на енергетиката, заместник-секретарят Sefa Sadik Aytekin е заявил, че правителството е провело разговори с китайска компания за потенциално изграждане на ядрено съоръжение в Турция.

„Това е предварителна среща. За момента няма постигнато споразумение“, е казал Aytekin, добавяйки, че Китай има 27 активни ядрени централи и планира изграждането на още 24 централи.

„В Китай няма досега значителен ядрен инцидент“, каза Sefa Sadik Aytekin, добавяйки, че Пекин посреща 2,5% от нуждите си за електричество чрез ядрена енергия и вероятно делът на ядрената енергия до 2020 г. ще се увеличи до 6%.

Турция и по-рано е провеждала разговори с Китай, по времето, когато се разглеждаше проекта за втората електроцентрала в страната, разположена в провинция Sinop на Черно море, за което информационната агенция Kalkanish Energy е научила. Китай е отхвърлен, когато правителството е решило да преговаря с френско-японски консорциум между Mitsubishi Heavy Industries и Areva SA. Очаква се проектът да струва около \$ 22 млрд.

През 2010 г. Турция постига споразумение с Русия за изграждане на първата атомна електроцентрала в провинция Mersin, в Akkuyu за \$20 млрд.

Но напрежението с Русия напоследък, след свалянето на руския самолет на сирийската граница на 24 ноември, повдигна въпроса за това, дали Русия ще продължи напред изграждането на централата.

Господин Aytekin е казал, строителство в Mersin е още в началото. Руската държавна компания „Росатом“ и други руски компании, включени в проекта, работят и по издаване



на лицензии от турската Energy Market Regulatory Agency (EPDK) и турската Atomic Energy Agency (TAEK).

**СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА  
НАМЕРИТЕ ТУК.**

## **Cheniere ще изнася до 10 допълнителни товари с LNG**

*February 29, 2016, k Allanishenergy*

Cheniere Energy очаква в следващите два месеца да изнесе от осем до 10 пъти повече товари от втечен природен газ (LNG) от терминала Sabine Pass, е заявил в края на февруари пред Reuters изпълнителният директор на компанията.

Товарите ще бъдат предложени на място и вероятно ще плават към Европа или Бразилия, е информирала Katie Pipkin - старши вицепрезидент за бизнес развитието и връзки с инвеститорите, по време на конференция на IHS CERAWEEK

Kallanish Energy съобщава, че Cheniere's marketing group е продала товара и разполага с шест допълнително наети плавателни съдове.

Компанията отново фокусира дейността си върху LNG след проучване на възможното разширяване на износа на суров кондензат от планирания терминал в Corpus Christi, Тексас.

Госпожа Pipkin е допълнила, че „От борда на компанията поискаха в момента да се фокусираме върху неагресивен план за растеж. Те наистина искат от нас да се съсредоточим върху получаване на товари от ВПГ, направим ли го, ние генерираме паричен поток“.

През декември борда на Cheniere е гласувал за отстраняване на бившия главен изпълнителен директор Charif Souki.

Cheniere е договорила от терминала Sabine Pass да продаде между 2016 г. и 2018 г. 42 товара от втечен природен газ на EDF Trading., и между 2018г. и 2023г. приблизително 12 товари годишно на френската мулти-национална компания Engie.

**СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА  
НАМЕРИТЕ ТУК.**

**ОЩЕ ПО ТЕМАТА МОЖЕТЕ ДА  
ПРОЧЕТЕТЕ ТУК.**

## Уточнение

**Unsolicited mail:** Ако не желаете да получавате този инфолетър, моля да се отпишете от адресния списък като изпратите обратно съобщение на [cbbsinfocenter@gmail.com](mailto:cbbsinfocenter@gmail.com)

Правата по превода на всички статии принадлежат на издателите на настоящия информационен бюлетин.

### Контакти за повече информация:

Алекс Алексиев

[alexalex@aol.com](mailto:alexalex@aol.com)

Васко Начев

[vasko@infonetbg.com](mailto:vasko@infonetbg.com)

Илиян Василев

[idvassilev@innoenergy.biz](mailto:idvassilev@innoenergy.biz)

Мартин Владимиров

[mvladimirov@ceemarketwatch.com](mailto:mvladimirov@ceemarketwatch.com)

Руслан Стефанов

[ruslan.stefanov@online.bg](mailto:ruslan.stefanov@online.bg)

Христо Казанджиев

[h.kazandjiev@yahoo.com](mailto:h.kazandjiev@yahoo.com)