



CBBSS INFOLETTER ON OIL AND GAS E&P

## Съдържание

1. 2016 – годината на истината и либерализацията в българската енергетика
2. Европейските компании се оплакаха на ЛУКОЙЛ, заради качествено на руския петрол
3. Антимонополната глоба на Украйна за „Газпром“ може да надхвърли \$3 милиарда
4. Бизнес - моделът на Cheniere – „фокус върху Европа“
5. Унгария - последни покани от 2015г. за търг с наддавания за нефт и газ
6. Може ли Италия да стане средиземноморски газов център?
7. Kemp: Трябва ли да се тревожим когато петролните запаси достигат 3 милиарда барела?
8. Подпомагане на Америка да управлява новата енергийна реалност
9. Най-големият проект на Китай за шистов газ влиза в експлоатация

## Newsletter Content

1. 2016 - the year of truth and liberalization in Bulgarian Energy
2. Европейские компании пожаловались ЛУКОЙЛу на качество российской нефти
3. Антимонопольный штраф Украины для "Газпрома" может превысить \$3 млрд
4. CHENIERE'S MODEL "FOCUSED ON EUROPE"
5. HUNGARY'S LATEST OIL AND GAS BID ROUND: A REVIEW
6. CAN ITALY BECOME THE MEDITERRANEAN GAS HUB?
7. Kemp: Should We Worry As Oil Stocks Hit 3 Billion Barrels?
8. Helping America Navigate a New Energy Reality
9. China's Largest Shale Gas Project Goes into Production

## 2016 – годината на истината и либерализацията в българската енергетика

*Илиян Василев- Managing Partner  
Innovative Energy Solutions Ltd.*

Честита да Ви е Новата 2016 година. Ще бъде интересна, интензивна и ще изисква нашето внимание. Пасивното съзercание не е опция. Ще започнем с това, че в електроенергетиката, макар и със скърцане и твърде ограничено, тръгна либерализацията на пазара и новата енергийна борса. Не очаквайте чудеса – няма ликвидност, няма освободени канали за конкуренция – поради което още дълго време ще говорим за ограничен пазар. Но влакът напусна гарата и неизбежното ще се случи.

По трудно е да предвидим какво ще стане с либерализацията на газовия пазар – където тенденциите са твърде разнопосочни. **Факт е, че Булгаргаз успя да вземе количествата руски газ, които до този момент се внасяха от Овергаз и така утвърди позициите си като тотален монополист на българския пазар.** От тази позиция да се прави либерализация на пазар с един играч е направо смешно. Но раздвижване ще има – защото българският газов монополист не е в състояние да задържи целия пазар за себе си или за своя основен партньор „Газпром“. В същност **Булгаргаз се самоопредели – той ще остане в зоната на привилегированите отношения с „Газпром и ще разчита на руски газ, за да реализира присъствието си в България.**

Спорна теза – но това е решението на ръководителите на българската енергетика. Те все още мислят и планират през призмата само и единствено на руския природен газ. Там си им интересите изглежда, но това не е националният интерес.

Държавната помощ не е само по отношение на Мариците или ВЕИ-тата /там тя е регламентирана/, но и по отношение на изкуствено поддържаните ниски ставки на тарифите на Булгартрансгаз за транзит. Те се предоставят на Газпромекспрот и тотално блокираните капацитети на транзитната ни система, което създава непазарни предимства на руската компания спрямо европейски и български компании, които желаят и могат да ползват тези услуги. На този фон приказките за газов хъб са „виртуална реалност“ използвани за пиар. България се лишава от стотици милиони лева приходи, за да поддържа изкуствените монополни и привилегировани отношения на българските енергийни компании с единствения им партньор „Газпром“.

Не по различно е положението в сферата на горивата. Дори шефът на „Лукойл“ се възмути от качеството на сместа, която Транснефт продава на края на тръбата в Новоросийск и която „Лукойл“ е задължен от руските власти да изнася и вкарва в рафинерията в Бургас. Този петрол трябва да струва много по-малко, отколкото се заприходява в „Нефтохим“ Бургас – на равнище около 30 долара за барел, поради високото съдържание на сяра и допълнителните разходи по рафинирането му.

Сравнени със сорта тежък петрол, който се вкарва в „Нефтохим“ – Heavy на Саудитска Арабия и Basrah Heavy на Ирак, те са продавани под \$ 30. Всичко това се плаща от българските потребители.

Битумът на световните пазари падна с около 80 процента и се търгува на цени около 13 долара за барел – да сте чули у нас цената му да е паднала значително или ремонтите и магистралите да са поевтиняли?!

За това си имаме стабилност – пленен пазар и протекционирани от държавата, привилегирани бизнеси и бизнесмени.

И тъй като Европа им пречи – защото ще трябва да се интегрираме все по-плътно и тези практики не могат да останат – започнахме с гласовете против ЕС и НАТО.

Въпреки това, стигнахме Рубикона и годината неминуемо ще маркира процеса на нормализиране на българския енергиен пазар.

Обречени сме на успех.

## Европейските компании се оплакаха на ЛУКОЙЛ, заради качеството на руския петрол

*Евгений Калюков, 17 декември 2015, rbc.ru*

Европейските нефтени компании обърнаха внимание на ръководителя на Лукойл върху влошаване качеството на руския сорт

„Уралс“. Вагит Алекперов е обещал да предаде европейската жалба на правителството на Русия.

Редица европейски компании, в това число унгарската MOL и филандската Neste, са недоволни от понижаване качеството на доставяната от Русия петролна смес „Уралс“, заяви пред журналисти ръководителят на Лукойл Вагит Алекперов, добавяйки, че е получил подобни писма и от много потребители.

„Към нас вече се обърнаха унгарски и филандски потребители, които молят да се обърне внимание върху качеството на нашия петрол. Аз утре ще се обърна към правителството, с цел да привлека вниманието върху този проблем“ – каза г-н Алекперов (цитатът е от ТАСС).

Понижаването качеството на „Уралс“ Алекперов свързва с повишаване обема на добив на висококачествен лек петрол, добиван от руски местонахождения в източно направление.

От Русия, по газопровод Източен Сибир-Тихия океан, за азиатските страни сега се доставя петрол сорт Esro, който е с понижено съдържание на сяра (примерно-0,62%), по същото време, когато на Запад върви петрол „Уралс“, който е смес от лек западносибирски нефт Siberian Light и тежък нефт от Урал и Поволжието. Съдържанието на сяра в последния /тежкия/ може да достигне 3%, а промяната в баланса довежда до ръст на съдържанието на сяра в самия „Уралс“, така че той вече не съответства на нормите на европейските рафинерии.

Във връзка с това, поясни Алекперов, потребителите имат допълнителни разходи и изискват или да се спазва качеството, или да получават отстъпка.

Още през 2014 г. ръководителят на ЛУКОЙЛ се оплака в правителството, че петролът с високо съдържание на сяра намалява качеството на руската петролна смес. По-късно, представители на "Транснефт" заявиха, че качеството на петрола в петролопровода се влошава поради факта, че "Татнефт" и "Башнефт" подават петрол в него с високо съдържание на сяра. Тогава се е предлагало да се отдели петролът, добиван от полетата в Татарстан, Удмуртия, Башкирия и областта Оренбург и да се пренасочи за износ чрез Уст-Луга, подобрявайки качеството на изнасяния петрол към други дестинации.

Според оценките на "Транснефт", общият обем на кисело суровия петрол, добит в Русия, е около 80 милиона тона годишно. През последната година притокът на такъв петрол в преносната система се е увеличил с 4.9 милиона тона, а за период от 10 години – с 28.2 милиона тона.

През последните месеци на европейския пазар на петрол, където се доставя по-голямата част от изнасяния от Русия петрол, се забелязва значително засилена конкуренция. В началото на есента на 2015 г. за първи път в историята, полските рафинерии започнаха да купуват петрол от Саудитска Арабия; в началото на ноември, първата от две десетилетия насам партия на саудитски петрол, се достави в Швеция.

В същото време източници на Reuters съобщават, че Саудитска Арабия продава

своя петрол с „вълшебна“ отстъпка, а ръководителят на "Роснефт" Игор Сечин заявява в прав текст, че Саудитска Арабия прави "активен дъмпинг". Опитите на саудитите да стъпят на пазарите на страни, които до този момент са получавали петрол от Русия и Северно море, са свързани с увеличаване на доставките за Южна Европа от иракски Кюрдистан и от Западна Африка.

През 2016 г., след падане на санкциите срещу Иран, конкуренцията на европейския петролен пазар може да стане още по-силна и остра. Според оценки на експерти, след завръщането в Европа на иранския нефт, приходите на руските петролни компании могат да намалеят с \$ 153 милиона, а в случай на падане на цените в страните от Северна и Западна Европа – дори още повече.

**СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА НАМЕРИТЕ [ТУК](#).**

## **Антимонополната глоба на Украйна за „Газпром“ може да надхвърли \$3 милиарда**

*«Нефть России», 24.12.15, Москва,*

„Ние очакваме размера на глобата, в случай на злоупотреба с монополно положение, да е в размер на 30% от оборота. Мога да кажа, че цената на транзитните услуги през 2011 г.

възлиза на около \$ 3,0 милиарда, през 2012 г. - 2.9, 2013 г. -2.8, 2014 - 1.8. Това е оборотът между "Газпром" и "Нафтогаз" за услуги по транзита на природен газ по тръбопроводи в Украйна " - каза Терентев на брифинг.

Преди това той е казал, че „Нафтогаз“ са признали „Газпром“ за монополист на пазара на услуги по транзитирането на природен газ през територията на Украйна. На 14 януари 2016 г. ще се проведе заседание по делото за възможна злоупотреба с монополно положение, на което са поканени представители на руската компания.

„През 2008 г. беше подписан договор за транзит на газ за периода 2009-2019 година, като едно от най-важните условия е, транзитът да надвишава 100 милиарда кубически метра/годишно. Съответно, въз основа на тези условия е формирана цена на транзита, но в действителност през периода 2009-2015 година, особено след 2011 г., транзитните обеми започват да намаляват. По този повод всички жалби на "Нафтогаз" към "Газпром" са пренебрегвани" – казва Терентев.

„Това поведение на „Газпром“, според предварителната оценка на комитета, е възможно благодарение на действащия монопол с господстващо положение на пазара на транзит на газ по тръбопроводи като единствен монополист купувач (транзитни услуги). В зависимост от наличието на конкуренция на този пазар, „Нафтогаз“ ще може да прекрати договора, който реално не се изпълнява или да подпише договор при благоприятни условия с друг купувач"- продължава Терентев.

Според него, ако говорим за реалните обеми на отклонения от планираните договорени обеми на транзита, от 2011 г. обемът на транзит е 92 милиарда кубически метра, а през 2014 г. е спаднал до 62 милиарда, което е „значително отклонение от условията на споразумението“.

**СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА НАМЕРИТЕ [ТУК](#).**

## Бизнес -моделът на Cheniere<sup>1</sup> – „фокус върху Европа“

*December 04th, 2015, Naturalgaseurope.com*

Cheniere Energy Inc. иска да продаде 2 милиона тона втечен природен газ от съоръжението за втечняване Sabine Pass; Cheniere търси да достави тези обеми в Европа и на други пазари, каза г-жа Helena Wisden, Senior Trading Manager, която по време на събитие, организирано от Natural Gas Europe в Европейския парламент, част от поредицата „Съединена Европа“, представи състоянието, историята и плановете на компанията.

На кръгла маса на тема "Природният газ на САЩ на Европейския газов пазар – перспективи и последици", г-жа Wisden каза, че Cheniere наскоро е обявила сделка с Engie

<sup>1</sup> Cheniere е сред водещите компании в Северна Америка, стратегически преследваща развитието на терминали за втечен природен газ.

*/Engie е френска мултинационална електрическа компания за услуги, със седалище в La Défense, Courbevoie, която работи в областта на производството на електрическа енергия и разпределение на природен газ и възобновяеми енергийни източници; преди известна като GDF Suez; през април 2015 г. приема името "Engie" с цел, да се наблегне на променящия се характер на своя енергиен бизнес и да подчертае историческата си роля като национален газов монополист/ за товари за втечен природен газ, които от 2019 г. да влязат в Франция; а малко преди това, Cheniere е приключила сделка за LNG товари с EDF в Dunkirk.*

„И двете сделки бяха малко по-различни за нас, защото са базирани на европейско ценообразуване и наистина отразяват колко се е развил пазарът на втечен природен газ през последните няколко години: изхождайки от това, че общият глобален икономически спад е довел до по-ниско търсене от страна на вносителите на газ в повечето от пазарите“, каза г-жа Wisden, която добави, че друг ключов въпрос, който ще засегне търсенето е, когато Япония ще премине отново към ядрените си централи – нещо, което ще изпрати много LNG до други пазари.

„В същото време, има много продукция, която идва онлайн в Австралия“ и че най-вероятно това ще отдръпне някои компаниидобиващи от басейна на Атлантическия океан и от Близкия изток от Азия“.

Фирмата Cheniere в момента е много по-фокусирана върху Европа, обясни г-жа Wisden.

„Ние сме заинтересовани и виждаме все повече взаимосвързани пазари в Европа. Ние, очевидно, можем много гъвкаво да доставяме на всеки терминал; ние не сме обвързани с доставка само едно място, както би било с тръбопровод, и това, от което ние наистина се интересуваме, това е осигуряването на нови пазари, разработване на интегрирани проекти, които могат да включват електроцентрали, както и/или плаващо LNG съоръжение и инфраструктура за ре-газифициране с електроцентрала зад нея, бизнес модел, който ние сме разработили в Чили; ние се опитваме да направим нещо подобно в Хърватия“, каза г-жа Wisden.

В контекста на глобалното търсене, г-жа Wisden заяви, че Европа в момента е един много интересен пазар за Cheniere, която се стреми да развива свои клиенти в региона. Като припомня, че Cheniere през 2007 г. е открила терминал за внос на втечен природен газ, по време, когато шистовата революция беше извън Америка, бързо стана ясно, казва тя, че САЩ не трябва да внасят втечен природен газ. „През следващите години ние сме работили, за да изградим наоколо терминали, за да вземем шистов газ или друг газ от пазара в САЩ, да го втечим и да го изнасяме в световен мащаб“, обясни г-жа Wisden.

Г-жа Wisden съобщи, че в момента Cheniere е в процес на изграждане на пет композиции за втечен природен газ в терминала Sabine Pass, първото съоръжение на компанията в Луизиана. "Ние очакваме да имаме първо натоварено карго през януари, както и постепенно повишаване на продукцията, докато има пет композиции – така от там ще

бъдат изнесени общо около 22,5 милиона тона от LNG до края на това десетилетие, до 2019 г.", каза г-жа Wisden.

Що се отнася до това, къде ще отиде LNG, на кой пазар, и кое сега изглежда привлекателно за продавача на US LNG, г-жа Wisden обясни, че бизнес моделът на Cheniere е да има дългосрочни договори, които са в основата на изграждането на инсталация за втечен природен газ. Тя каза, че за първите четири композиции компанията има два ключови европейски купувача: BG Group във Великобритания (скоро ще бъде част от Shell) и Gas Natural Fenosa, Испания.

Тя коментира: "Испания явно не е толкова добре свързана с Европа, както някои от другите механизми за внос, така че колко от товарите действително ще влязат в по-широкия европейски пазар, наистина зависи от това, дали те ще отклонят от техните пратки за други терминали".

Г-жа Wisden бе попитана, ако Cheniere се занимава с доставки на втечен природен газ към терминала Клайпеда на Литва в следващите две до три години, какви може да се пречките пред такава перспектива и как геополитиката се вписва в вземането на решенията на компанията?

Тя отговори: "Като износител от САЩ, геополитиката, наистина не е нашата област; това е много повече грижа за купувачите в Европа, по-специално за тези на Изток. Ние сме търговско дружество, което иска да максимизира стойността на активите си".

„Това, което бихме подкрепили, е развитието на пазара в региона и акумулирането на търсенето", продължи тя,

"защото индивидуални поръчки от Латвия, Литва и Естония, в глобален план е сравнително малка перспектива за започване, и тя се свива; така че някои купувачи да станат по-привлекателни за доставчик от голям мащаб, трябва да се види, има ли натрупване за търсене, и да се прецени от нашата гледна точка".

Тя добави, че Cheniere би искала да види страни, които работят заедно в тези пазари, да вдигнат базата на търсенето и да създадат един ликвиден пазар на различни сортове. "В момента трябва да се предприемат още няколко стъпки, за да се случи това. Ние сме щастливи да видим разговорите между Литва и Латвия да се случват, защото заедно купувачите могат да имат по-голямо влияние, когато става дума за дългосрочни преговори за доставки, или дори по-краткосрочни такива", предложи тя

Литовският евродепутат Antanas Guoga попита г-жа Wisden, на каква цена е текущата оферта на Cheniere, като се има предвид пазарната цена?

Г-жа Wisden каза, че цената на Cheniere в Европа се основава на метода National Balancing Point (NBP). „Ако се вгледате в корабоплаването от Мексиканския залив, през NBP, до пазарите на Великобритания, след това може да се наложи NBP да добави плюс частично сума за допълнително корабоплаване, за да получите цената от Великобритания до Литва, така че би било NBP плюс няколко цента", обясни тя.

Защо е толкова важно за страните в Балтийския район да имат възможности за доставки на US LNG за Европа, попита

модераторът на сесията г-жа Greta Tuckute от Geopolitika. Г-жа Wisden отговори: "Защото в този случай ние ще имаме избор – ние не ще зависим от монопол или от монополизиран доставчик".

Феноменът, който е създаден и работи, каза тя, е литовският терминал за втечен природен газ в Klaipėda, който разкрива разнообразни възможности за Литва, Латвия и Естония, включително по-добро позициониране за преговорите по договорите, включително и относно цените, и по-големия избор.

**СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА НАМЕРИТЕ [ТУК](#).**

## Унгария – последни покани от 2015г. за търг с наддавания за нефт и газ

*December, 2015, [naturalgaseurope.com](http://naturalgaseurope.com)*

Третата и последна покана на Унгария за участие в търг за концесии беше публикувана от Министерството на националното развитие през април 2015 г., с краен срок за подаване на оферти не по-късно от 23/24 септември 2015 (2015 Bid Round). По-надолу Steven Conybeare прави преглед на резултатите от този търг.

### Спечелилите участници в търга

В поканата за участие за проучване и добив на нефт и газ се предлагаха общо 9 блока за въглеводороди и 1 за въглища. На 25 ноември 2015 г. унгарското правителство обяви победителите от този кръг.

Успелите кандидати спечелиха следните петролни и газови блокове, от тях се изисква навременно изпълнение на концесинните договори:

- (1) Националната петролна & газова компания на Унгария (Battonya-Pusztaföldvár Észak и Dány): 2 блока;
- (2) Компанията на частен капиталов инвеститор Warburg Pincus -Berettyóújfalu, Mogyoród, Nagykáta и Ócsa: O & GD Central Kft (OGD) – 4 блока;
- (3) Püspökladány: Panbridge Унгария Zrt. (Съвместно дружество 85% Bankers Petroleum и 15% TDE);
- (4) Lakócsa: Hungarian Horizon Energy Kft (HNE).

Следните полета бяха оферирани, но не бяха спечелени: Sellye (Oil & Gas) и Dubicsány (въглища).

### Кратък преглед

Има значително увеличение на броя на офертите, подадени в този последен кръг за 2015г., с общо 17 оферти за 8 от 9-те предложени блокове за петрол и природен газ, средно 2 оферти за блок.

Докато ние нямаме конкретни подробности за това, кои блокове са били посочени в 17-те заявления, имаше ясно подобрено ниво на интереси, затова изводът е, че е имало повече от един участник за повечето обекти,



ако не за всички. Така че, този път имаше няколко разочаровани участници.

На този етап, още не е ясна базата, на която спечелиха търговете, но с течение на времето това ще се изясни, ако конкурентната оценка на офертите е довело до облагодетелстване с повече пари, които се предлагат (по отношение на концесионните такси и /или патентни и авторски такси), или ако работната програма техническа предлага по-добър шанс за успех на проучването.

Ние не разполагаме с подробности около двата блока, които не са били присъдени (Sellye и/ или Dubicsány): може да се окаже, че не са представени оферти, или че оферти са направени, но не са били приети, или по някаква друга причина не отговарят на необходимите критерии.

Интересното е, че имаше един нов участник (Panbridge), съвместно дружество между банкери, чиито основен актив е в Албания и Hungarian oil & gas company. Иначе, всички други участници в търга са подписали договори за концесии и са напълно запознати с правната, регулаторна и фискална среда, в която те са задължени да работят.

Правителството с право посочва в своето съобщение за обявяване на победителите, че търгът през 2015 г. трябва да се счита за успех, особено като се има пред вид предизвикателствата на инвестиционния климат за добив на нефт и газ и ниските петролни цени.

Въпреки че е твърде рано да се каже, какво може да е допринесло за това възприемане

за успех, това вероятно отчасти се дължи на по-добро качество на блоковете, които са били предоставени на търга, а също и защото участниците вече са запознати с правилата и условията, които се прилагат в страната и следователно са в по-добра позиция, за да гарантират успеха на своите оферти.

**СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА НАМЕРИТЕ ТУК.**

## Може ли Италия да стане средиземноморски газов център?

*December 10th, 2015, [naturalgaseurope.com](http://naturalgaseurope.com)*

От ENI казаха, че Италия може да се възползва от стратегическото си положение, за да бъде създаден енергиен мост между Европа и Африка, по-специално и в резултат на откриването от компанията на находище в полето Zohr в египетските води. Това може да помогне на Рим да създаде газов център в Средиземно море и да увеличи диверсификацията в Европа.

За да се постигне тази цел, европейските страни на Средиземно море трябва да увеличат сътрудничеството чрез междусистемни връзки между Испания и Франция, както и между Франция и Италия. Освен това е необходимо насърчаване на

алтернативата на руския газ, ускорявайки инфраструктура от Африка и Близкия изток.

Това беше съобщено от изпълнителния директор на ENI Claudio Descalzi в интервю за италианския всекидневник Il Corriere della Sera.

"През последните две години сме направили повече, отколкото се оказва. Ние бяхме единствените, които говорят за необходимостта от стабилизиране на Либия, за стабилизиране на Близкия изток и Африка. След няколко дни световните лидери ще се съберат в Рим, за да обсъдят въпроса", казва Descalzi в интервюто.

Европейските гиганти и САЩ потвърдиха, че подпомагането на политическите процеси е избраното средство за привеждане към края на конфронтацията в Либия.

"Посланиците и специалните пратеници на Франция, Германия, Италия, Испания, Обединеното кралство, САЩ и ръководителят на делегацията на ЕС в Либия потвърдиха тяхната силна подкрепа за улесняване на либийското политическо споразумение, договорено в Skhirat, като единствения път напред за разрешаване на политиката, сигурността на Либия и институционалните кризи", гласи съвместно изявление, публикувано във вторник.

Според шестте страни, на предстоящата конференция в Рим ще демонстрират ангажимента на международната общност за спешно сключване на политическото споразумение за Либия.

Descalzi също говори за политическото сближаване на Кипър, Египет и Израел.

**СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА НАМЕРИТЕ [ТУК](#).**

## Кемп: Трябва ли да се тревожим, когато петролните запаси достигат 3 милиарда барела?

*by Reuters, John Kemp, November 20, 2015, [rigzone.com](#)*

**John Kemp е пазарен анализатор в Reuters. Изказаното становище отразява собствената му позиция.**

**LONDON, (Reuters):** Според Международната агенция по енергетика (МАЕ), близо 3 милиарда барела суров петрол и рафинирани продукти се съхраняват от петролни фирми в развитите икономики. Коментаторите акцентират на цифрата 3 милиарда като се опитват да предадат, колко много петролният пазар е свръх запасен.

Големите кръгли числа оказват силно въздействие върху въображението, но извадени от контекста те са безсмислени и способни да объркат, а не да изясняват.

Статистиката е технически точна, но начинът, по който се използва от анализатори и журналисти е изключително подвеждащ.

Би било по-полезно да се съобщи за промяната през последната година, която е 240 милиона барела, или 9%.

## Глобалните петролни запаси

Широко цитирана цифра от 3 милиарда барела всъщност се отнася за сравнително малка част от общия суров продукт/петрол и за продуктите, които се съхраняват.

Световните запаси от суров петрол и рафинираните продукти са може би най-малко два пъти над тази цифра, повече от 6 милиарда барела.

Добиващите петрол, търговците, операторите на газопроводи и рафинерии, според МАЕ („Доклад Oil Market", Ноември 2015), държат в страните от Организацията за икономическо сътрудничество и развитие (ОИСР) през септември запаси суров петрол и стоки в размер на 2.989 милиарда барела.

Но цифрата изключва правителствено-контролираните запаси в страните от Организацията за икономическо сътрудничество и развитие, частни и държавни запаси в развиващите се петролни пазари, петрола, транзитиран с цистерни, както и всички запаси, съхранявани от търговци на едро и крайни потребители.

Правителствата на страните от ОИСР контролират още 1.581 милиарда барела петрол и рафинирани продукти запаси като резерви за непредвидени ситуации, като

общите запаси на сушата в страните от ОИСР са почти 4,6 милиарда барела, според МАЕ.

Развиващите се страни са склонни да държат по-малки запаси в частното и държавно контролирано съхранение, но те съставляват половината от световното търсене на петрол и лесно може да притежават още 1 милиард барела запаси.

Сматат се, че Китай, например, притежава повече от 200 милиона барела в своя контролиран от правителството Стратегически петролен резерв („Доклад Oil Market", Септември 2015).

Ако рафинериите в развиващите се пазари притежават на място същите оперативни запаси, както техните колеги в развитите икономики, има вероятност най-малко още 500 милиона барела да се съхраняват чрез частно складиране в развиващите се страни.

Всичките цифри засега изключват запасите в транзита с цистерни от държавно-износители на петрол към големите центрове за рафиниране.

Има около 650 много големи плаващи съоръжения, носители на суров петрол (VLCCs), с обща товароподемност от около 1,3 милиарда барела суров петрол.

Ако те приблизително наполовина са пълни със суров петрол, а другата половина е баласт за пътуването на връщане, това би означавало още 650 милиона барела суров транзитиран петрол.

Повече от стотици милиони барела суров са транзитно преминаващи чрез по-малки

Suezmax- и Aframax-кораби, плюс милиони барела рафинирани горива в транзит с танкери.

Относително лесно е да се прави прогноза, която поставя глобално запасите от суров петрол и стоки някъде около 6-8 милиарда барела.

### **Експлоатационни изисквания**

Понякога се създава впечатление, че запасите си седят на празен ход и чакат подем в търсенето, преди да бъдат консумирани, но за притежаващите големи обеми на склад, във всички точки по веригата на доставки, те са оперативна необходимост. Цялата верига за доставки, бе демонстрирана в проучване, проведено от US National Petroleum Council - "U.S. Petroleum Product Supply: Inventory Dynamics" in 1998 (<http://tmsnrt.rs/1kKx9ic> и <http://tmsnrt.rs/1kKx9yB>).

Гледайки само търговски на запасите на суров петрол, докладвани от МАЕ, петролните рафинерии обикновено искат да държат суров петрол на място в техните складове за гориво, еквивалентен на стойността на около 6-10 дни обработка.

Резервоарите в складовете позволяват време за утаяване на петрола, позволяват оптимално смесване, и дават възможност на съоръженията за дестилация да бъдат захранвани непрекъснато, като същевременно са защитени срещу всяко забавяне в пристигащ нов суров петрол.

Световни рафинерии обработват всеки ден повече от 80 милиона барела суров петрол, което означава, че те се нуждаят за

незабавни оперативни нужди от около 500-800 милиона барела на склад.

В допълнение, всеки ден чрез танкери, тръбопроводи, шлепове и жп и автомобилни цистерни, над един милиард барела петрол и рафинирани продукти се движат от петролните полета до рафинерии и след това до насипни терминали за дистрибуция.

През март 2015 г., само в Съединените щати, имаше почти 100 милиона барела суров петрол, които преминава транзитно по тръбопроводи, железопътни и автомобилни цистерни и танкери, които се отчитат от Energy Information Administration на САЩ (EIA) като търговски запаси на суров петрол. Има стотици милиони барела, съхранявани в резервоари в петролни полета и пристанища по света, очакващи износ с танкери и цистерни.

В Съединените щати през март е имало 35 милиона барела суров петрол, все още на склад в петролните полета, които отново са включени в доклада на EIA, съобщени като цифри на търговски запаси ("Working and net available shell storage capacity" May 2015).

Рафинериите, като част от дейността им, произвеждат стотици милиони барела частично рафинирани масла, и там има стотици милиони барела рафинирани горива, готови за доставка до клиента.

Всяка цифра досега е за „първични запаси“, но допълнителните запаси от рафинирани горива се държат от търговци на едро и дистрибутори ("вторични запаси"), така както и крайните потребители ("третични запаси"). Огромните запаси от стоки, поддържани във всеки етап по веригата за доставки от

петролните находища, терминали за износ, тръбопроводи и танкери, рафинерии и насипни терминали за гориво обясняват, защо рафинираните горива са почти винаги на разположение.

Цените са непостоянни, но почти никога няма реален физически недостиг на суров петрол или горива като бензин и дизелово, защото запасите създават оперативна гъвкавост и устойчивост във веригата на доставки.

Съхранението на петрол се превръща в много голям бизнес. Според МАЕ: "внушителните 230 милиона барела нов капацитет за съхранение на сушата могат да бъдат поръчани преди края на 2016 г. за места толкова различни като Северна Америка, Близкия Изток, Африка и Югоизточна Азия, със Стратегическия петролен резерв на Китай се очаква да се отчете повече от половината".

## Точен контекст

Обемът на суров петрол и продукти за търговско съхранение на сушата в страните от Организацията за икономическо сътрудничество и развитие е важен, защото това е една от най-гъвкавите части на системата за съхранение.

Това е и една от най-видимите части на веригата на доставки, където нивата на складовите наличности е най-вероятно да бъдат докладвани.

Хранилищата за търговско съхранение в страните от ОИСР е мястото, където някакъв дисбаланс между предлагането и търсенето

на световния петролен пазар е най-вероятно да се появи.

Но проблемът с цитираната цифра 3 милиарда е, че без точен контекст тя създава усещане, че светът се дави в излишък от петрол, което е грубо подвеждащо.

През септември 2015 г. запасите от суров петрол и рафинирани продукти за търговско съхранение са 241 милиона барела повече, отколкото през 2014 г., 274 милиона повече от 2013 г. и 239 милиона повече от 2012 година.

Запасите от суров петрол и стоки в страните от ОИСР са 340 милиона барела, 13 процента по-високи, отколкото през юли 2008 г., когато много коментатори бяха притеснени от липсата на петрол и цените на суровия петрол са с връхна точка от повече от \$ 140 за барел.

Текущите запаси на страните от ОИСР покриват 98 дни на потребление, в сравнение с 93 дни за едно и също място през 2014 г., или 86 дни през юни 2008 г.

Цените на петрола се определят от размера на маржа, така че увеличението в търговските запаси на 240 милиона барела през последните 12 месеца е при значително намаляващи цени.

Много по-полезно е да се съсредоточим върху степента на промяна, а не върху абсолютното ниво на запаси.

Цифрата 3 милиарда трябва да бъде изгонена от сериозните анализи, или поне да се поставя в правилния контекст.

СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА  
НАМЕРИТЕ ТУК.

## Америка управлява новата енергийна реалност

15 Dec 2015, *aspo-usa*

(Bloomberg) – Тъй като цените на петрола в Ню Йорк се сринаха до \$ 35 за барел, някои добивни компании вече живеят с реалността на много по-ниските цени.

Миксът от мексикански суров петрол вече е оценен на по-малко от \$ 28, т.е. ниво на 11-годишно дъно, според данни на Bloomberg. Ирак предлага на купувачи в Азия разнообразие от петрол за около \$ 25. В Западна Канада някои компании продават за по-малко от \$ 22 за барел.

„Повече от една трета от добива на световния петрол не е икономически изгоден при тези цени," казва чрез електронна поща Ehsan Ul-Haq, старши консултант в KBC Advanced Technologies Plc /KBC Advanced Technologies Plc предоставя консултантски и софтуерни услуги на отраслите от енергетиката и на процесите в нефтопреработвателния сектор, в поддръжка на рафинерии; базирана в Walton на Темза в Англия, компанията има офиси по целия свят, с големи операции в Хюстън и Сингапур/. „Канадските добивници на петрол могат да имат затруднения при отразяване на оперативните си разходи".

Петролът падна до нива, наблюдавани по време на световната финансова криза през 2009 г., на фона на глобалното пренасищане на предлагането. Цените на референтните показатели West Texas Intermediate и Brent се колебаят в зоната на \$ 30, те представляват категория на суров - лек и с ниско съдържание на сяра, и са по-високо ценени, защото по-лесно се рафинират. Някои компании, добиващи по-плътни, по-черни и по-серни сортове са понесли тежки загуби и вече живеят в зоната на \$ 20.

Данните показват, че миксът от мексикански суров петрол на 11 декември е потънал 73% за 18 месеца до \$ 27.74, най-ниското ниво от 2004 г. насам, според данни на Bloomberg. Венецуела изпитва подобни спадове. Western Canada Select, който е тежък и сернист, е спаднал 75% до \$ 21.37, най-ниско от почти осем години. Други разновидности, включително Oriente на Еквадор, Heavy на Саудитска Арабия и Basrah Heavy на Ирак са продавани под \$ 30.

Битумът - който технически не е суров петрол, но тежък черен вискозен петрол, и представлява т.нар. катранените пясъци, заедно с глина, пясък и вода - се търгува на нива около 13 \$ за барел, отбелязва спад от повече от 80 на сто от юни 2014 година.

Суровият петрол от този тип търговия с отстъпка за по-леките сортове, защото, за да ги обработят „рафинериите трябва да инвестират в обновяване на съоръжения, такива като коксуващи съоръжения, е много скъп", казва Ehsan Ul-Haq, старши консултант в KBC Advanced Technologies Plc.

СТАТИЯТА [МОЖЕТЕ ДА НАМЕРИТЕ ТУК.](#)

## Най-големият проект на Китай за шистов газ влиза в експлоатация

2015-12-29, Wang Kun, CRIENGLISH.com

Китайската петролна рафинерия Sinopet съобщи, че най-големият ѝ проект за шистов газ в полето Fuling, в югозападен Китай, вече е стартирал с пълен капацитет.

Hu Degao е генерален мениджър на Sinopet Group, втората по големина петролна и газова компания в Китай.

Sinopet Group планира да започне втората си фаза на улавяне на шистов газ с производствен капацитет от 5 милиарда кубически метра. Смята се, че този ход е добър, в опит да се оптимизира енергийният микс на страната на фона на нарастващия натиск, причинен от замърсяването на въздуха.

Sinopet Group, най-голямата петролна рафинерия в Азия, заяви, че планира през следващите две години да удвои годишния производствен капацитет на шистов газ от полето Fuling, в югозападната част на Китай, до 10 милиарда кубически метра.

"В момента имаме 257 шистови газови сондажи, включително 170 от тези, които вече са пуснати за добив. Фирмата непрекъснато произвежда 15 милиона кубически метра шистов газ на ден, което означава, че ние можем да достигнем добив от 5 милиарда кубически метра годишно," каза г-н Ху Degao.

Добив от 5 милиарда кубически метра шистов газ може да отговори на дневните нужди от газ на 30 милиона семейства, намаляване на 6 милиона тона годишен обем на емисиите на въглероден диоксид, което е равно на засаждане на 55 милиона дървета.

Добивът на шистов газ в Китай някога е бил спъван, поради трудната геология, липсата на инфраструктура и ограничените права за проучване.

СТАТИЯТА [МОЖЕТЕ ДА НАМЕРИТЕ ТУК.](#)

### Уточнение

Авторите на настоящия информационен бюлетин финансират това начинание, водени от своята гражданска позиция за необходимостта от пълноценна и балансирана информираност на обществото

по въпросите на проучването и добива на нефт и газ. Проявилите интерес да подпомогнат проучванията и информационната дейност на Центъра за изследвания на Балканския и черноморския регион могат да се обръщат за повече информация и конкретни проекти към координатора на програмата на следния адрес [cbbsinfocenter@gmail.com](mailto:cbbsinfocenter@gmail.com)

**Unsolicited mail: Ако не желаете да получавате този инфолетър, моля да се отпишете от адресния списък като изпратите обратно съобщение на [cbbsinfocenter@gmail.com](mailto:cbbsinfocenter@gmail.com)**

**Правата по превода на всички статии принадлежат на издателите на настоящия информационен бюлетин.**

**Контакти за повече информация:**

**Алекс Алексиев**

[alexralex@aol.com](mailto:alexralex@aol.com)

**Васко Начев**

[vasko@infonetbg.com](mailto:vasko@infonetbg.com)

**Илиян Василев**

[idvassilev@innoenergy.biz](mailto:idvassilev@innoenergy.biz)

**Мартин Владимир**

[mvladimirov@ceemarketwatch.com](mailto:mvladimirov@ceemarketwatch.com)

**Руслан Стефанов**

[ruslan.stefanov@online.bg](mailto:ruslan.stefanov@online.bg)

**Христо Казанджиев**

[h.kazandjiev@yahoo.com](mailto:h.kazandjiev@yahoo.com)