



CBBSS INFOLETTER ON OIL AND GAS E&P

Съдържание

1. **Цената на петрола: Колко ниско е ниска?**
2. **TTIP: какво би направила сделката за трансатлантическа търговия за възобновяемата енергия?**
3. **Проследяване нарастването на ре-фракинга: Нови граници**
4. **За добива на шистов нефт и газ, дали не се сондира твърде плитко?**
5. **MOL (Унгария) постигна най-добрите тримесечни резултати**
6. **Ще доведат ли падащите цени на петрола до банкрут богатата на ресурси Саудитска Арабия?**
7. **Турция подпомага защитата на енергийната инфраструктура от зачестилите атаки на ПКК**

Newsletter Content

1. **Oil prices: How low is low? by Vasil Nachev**
2. **TTIP: what does the transatlantic trade deal mean for renewable energy?**
3. **Tracking the rise of the refrac: New Frontiers**
4. **Are Oil & Gas Producers Fracking Wells at Depths That are Too Shallow? By Paul Ausick**
5. **MOL Achieves Best-Ever Quarterly Result**
6. **Could falling oil prices BANKRUPT resource-rich Saudi Arabia? By Lana Clements**
7. **Turkey to Boost Security for Energy Infrastructure as PKK Attacks Rise by Orhan Coskun and Humeyra Pamuk**

Цената на петрола: Колко ниско е ниска?

Нефтеният бранш продължава да усеща последиците от срива в цената на петрола.

Васил Начев

За моите разбирания движението на цените се превръща в основна философска дискусия за причини и следствия. Изглежда, че текущото състояние на петролния пазар ще се доведе до отговор на въпросите: кои сондажи ще пресъхнат най-напред и кои от доставчиците не ще могат да си позволят повече да плащат сметките.

От началото на годината наблюдавахме съкращения на персонал, основно при сервизните компании в бранша, но от този месец започнаха масови съкращения и затваряне на офиси и при операторите.

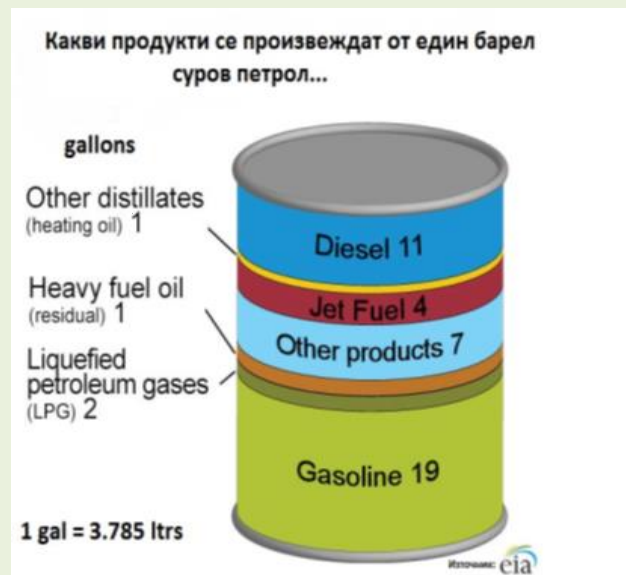
При обявяване резултатите за проучване в Мексиканския залив, през изминалата седмица беше отчетен най-ниският интерес от страна на нефтените компании за последните 30 години.

У нас след малко повече от месец предстои обявяване на резултатите за блоковете „Терес“ и „Силистар“. Шансовете да има заинтересовани компании да проучват в тези два блока изглеждат минимални. Очаквам

„Тотал“ да поиска 2 годишно удължаване срока за проучване и отлагане сондирането в блок „1-21 Хан Аспарух“, рекламирано от някои, като „находище Хан Аспарух“!?!...

Алжир, една от страните членки на ОПЕК, открито призова картелът да преразгледа добивната си политиката с надежда, да се спрат падащите цени на нефта. Саудитска Арабия бе принудена да изхарчи \$110 млрд. от своя фискален резерв до края на месец юни. Саудитите планират да пуснат плаваща емисия облигации на стойност \$ 27 милиарда до края на годината. Това е знак, че от нещо трябва да се откажат! Очевидно, никой не е безкрайно богат.

Сериозно количество суров петрол, добит от канадските пясъци е на загуба при производствена цена от \$42.46 за барел. Дори шистов САЩ, който се оказва поустойчив в пъти повече, започва да дава сериозни признаци на икономическа немощ. Десет от най-големите компании, добиващи петрол и газ в САЩ отчетоха общи загуби от почти \$ 15 млрд. между април и юни, в сравнение с година по-рано. Пренасищането на нефтения пазар обаче е сериозно и вероятно няма да свърши скоро.



В приложената по-горе диаграма се съдържа и отговор на закъснелите въпроси за цената на горивата в България. Нефтът е въглеродород, носител на енергия, която може лесно да бъде трансформирана в друг вид. Не е нужно човек да бъде специалист обаче, за да може да пресметне, какви печалби се реализират при преработката на нефт и защо е такъв голям интересът към тази суровина. Цената на суровия петрол тип „Brent“ за последните 3 месеца на борсата в Лондон се срина с 45%.

Фонът на картината в нефтеният бранш е с преобладаващи сиви тонове, макар и да сме все още в края на лятото. Въпреки регистрираните рекордни температури не отдавна, само цените на бензина и дизела по

нашите бензиностанции изглеждат трайно замръзнали...

ТТІР: какво би направила сделката за трансатлантическа търговия за възобновяемата енергия?

Търговското партньорство между ЕС и САЩ може да се премахне пречките, пред които е изправен секторът на зелена енергия, но експерти предупреждават за потенциалните опасности

[Tim Smedley, August Public Leaders Network, Energy access](#)

През юли трансатлантическата търговия и партньорство за инвестиции (ТТІР) направи една стъпка по-близо до реалността. Официалните преговори са в ход в продължение на две години, но това, че се опитват да се създаде най-голямата зона за свободна търговия в света, не означава подвиг. По същество, ако бъде прието търговското партньорство, ЕС и САЩ ще могат да търгуват без досадни тарифи или подзаконовни актове на другата страна. Дейвид Камерън е голям застъпник, като твърди, че с него може да се добавят £ 10 млрд за икономиката на Обединеното кралство. Много други, междуременно,

критикуват недемократичния характер на разговорите при закрити врати и зловещото влияние на мощни лобисти.

Но какво би означавало ТПР за възобновяемата енергия?

Достъп до евтини изкопаеми горива

В момента единствените източници на енергия, търгувани в значителни количества между ЕС и САЩ, са рафинираните петролни продукти и твърдите горива – но ТПР би могло да позволи на Европа да получи достъп до суровия петрол и природния газ на САЩ. Европейската комисия многократно е призовавала за включването на енергията и суровините в търговско партньорство, според отдела за вътрешни политики на Европейския парламент. Въпреки, както отбелязва отделът, поради нарастващото търсене на природен газ в Азия, където предлаганите цени са по-високи, е най-вероятно горивото да тече в тази посока.

ТПР се стреми да вдигне забраната за износ на петрол от САЩ, което е срещу облекченията за климата.

Моли Scott, евродепутат от Зелените, предупреждава: „Вносът от САЩ на евтин фракнинг-газ може да подкопае възобновяемите източници във Великобритания и в цяла Европа“.

Премахване на протекционистките правила на САЩ

ТПР включва в себе си два важни фактора: правилата за обществените поръчки и политическия стремеж за зелени политики.

Покровителствени обществени поръчки е основна търговска бариера за сектора на възобновяемите енергийни източници. Известно е и като "местно изискване за съдържание". Това изисква фирмата да осигурява определен процент от стоки и заетост на местно ниво. Позната и като "Buy American", практиката е изключително популярна в САЩ - но забранена в Европейския съюз, в които организациите трябва да разглеждат оферти от различните държави-членки на ЕС.

Oliver Joy, говорител по политически въпроси на Европейската асоциация за вятърна енергия (EWEA) приветства склонността на преговарящите и възможността, тези изискванията да не важат, да бъдат забранени за енергийни проекти по ТПР. "Премахването на големите търговски бариери, като например изискването за местно съдържание, потенциално биха могли да имат много положително въздействие върху индустрията на възобновяемите енергии", казва той. Компании за възобновяеми енергии вече няма да бъдат принудени да „купуват местни стоки“ като част от енергийните сделки, което означава, че може да си ги набавят на най-добрата пазарна цена - като същевременно продължава да стимулират местните икономики чрез създаване на работни места, казва Джой.

Подкопава местната власт

Въпреки това, някои се страхуват, че загубата на местно ниво ще натези върху политическите стремежи към енергията от възобновяеми източници. Опасенията бяха повдигнати на кръгла маса, организирана от Renewable, Великобритания /представлява

сектора на вятърната и морската енергия/: „Ако една от причините да има повече разполагане на съоръжения за добиване на възобновяема енергия, това е добре за [местните] работни места и за веригата за доставки, как политиките и обществото ще реагират на някое потенциално източване на социално-икономическата стойност от далечни краища на света? Това е голяма дилема“.

ТТІР дори може да подкопае демократичния орган на местното самоуправление. Dominic Rowles – представител на Английската Асоциация на ръководствата на регионалните власти в Брюксел, предполага ситуация, „при която на публичната власт, местна или национална, се отнема едно демократично решение за генериране на енергия ... че ТТІР след това прави по-лесно за дружествата да оспорват.“

Повече възможности да съдят

Ябълката на раздора тук е уреждането на споровете между инвеститорите и държавата (*ISDS - е инструмент на международното публично право, който дава право на инвеститора да използва процедура за уреждане на спор с чуждестранно правителство. Разпоредби за ISDS се съдържат в редица двустранни инвестиционни договори, в някои международни търговски договори, като например Споразумение за свободна търговия в Северна Америка (глава 11) и в международни инвестиционни споразумения, като например Договора за енергийната харта. Ако един инвеститор от една страна ("Ноте член") инвестира в друга страна (на "приемащата държава"), в които и двете са се съгласили да ISDS, и*

приемащата държава нарушава правата, предоставени на инвеститора, съгласно международното публично право, след това този инвеститор може да отнесе въпроса пред арбитражен съд. Докато ISDS често е свързана с международен арбитраж, съгласно правилата на ICSID (на Международния център за уреждане на инвестиционни спорове на Световната банка), то в действителност, често се провежда под егидата на международни арбитражни съдилища, които се подчиняват на различни правила и / или институции, като Международния арбитражен съд в Лондон, на Международната търговска камара, на Международния арбитражен център Hong Kong), т.е. възможността частни компании да съдят правителства за пропуснати ползи, свързани с регулирането. Това е ключов елемент при търсенето от САЩ на търговско партньорство. Прецеденти са дела на тютюнова американска фирма съди австралийското правителство за ограниченията за опаковане или американска фракинг компания съди правителството на Квебек след мораториум върху сондиране по река Сейнт Лорънс.

„Когато САЩ искат да се ангажират, го правят доста убедително“, казва David Baldock, изпълнителен директор на Института за европейска политика в областта на околната среда. Той поставя под въпрос, защо разпоредба на ISDS е необходима на всички, като се има предвид естеството на стабилни съдилищни системи в двете юрисдикции и "огромните вече нива на търговия между ЕС и САЩ". И все пак един ISDS независим съд, който ще заобикаля националните съдилища (и „не седи изобщо комфортно с европейския процес на вземане на

решения", казва Baldock) изглежда е силно предпочитан от преговарящите от САЩ.

Надпревара към дъното на регулация

Baldock също така твърди: „Ако добавите ТПР към езика, идващ от комисията за по-малко регулиране, по-леко управление, отдаване под наем на състояния на обвързващи цели за възобновяеми енергийни източници и енергийна ефективност, след това има още един слой, който захранва ... тревога и липса на доверие към инвеститорите. "

Председателят на Екологичния одитен комитет на Англия, Joan Walley, смята, че съществува опасност от ТПР, който е „за сметка на отхвърляне на трудно спечелени за околната среда и общественото здраве защити" и че комбинирането на САЩ и регулаторните системи в ЕС се превръща в "надпревара към дъното "- а е нужно съгласие да се хармонизират най-ниските подзаконовни актове и от двете страни, а не най-високите.

Baldock вярва, че ТПР би могъл да има и "стабилизиращ ефект", което означава, че всеки нов, по-строг регламент е по-малко вероятно да премине в бъдеще. "Ако ще искаме свят с ниски въглеродни емисии, ние трябва да имаме повече комплексни цели, повече продуктови стандарти, повече директиви за еко дизайн", казва той. "Въпросът е колко далеч ще отидат, за да се спрат от ТПР и даване на американците място на масата“.

Свободната търговия е добре за бизнеса

Една значителна група мълчи по въпроса – самите дружества за възобновяеми енергии.

Много бяха в контакт за тази статия, но всички отказаха да коментират ТПР. Анонимен източник от индустрията е заявил, че това е така защото "всички големи компании имат пряк интерес" – с други думи, свободната търговия и по-слабото регулиране е добре за бизнеса.

Oliver Joy, говорител по политически въпроси на Европейската асоциация за вятърна енергия /EWEA / е заявил: "Способността да търгувате технологии за възобновяеми енергийни източници свободно, без ограничение на тарифите, е основна част от печелването на растежа във вятърната индустрия в Европа и извън нея. Намаляване на ограниченията в технологиите за възобновяема енергия, които включват ключови компоненти, използвани в генератори и вятърни турбини, може да помогне за намаляване цената на вятърната енергия чрез премахване на митата. Производителите и инвеститорите в тези отрасли могат също да се освободят, защото в момента те са възпирани от трансгранични търговски спекулации с тарифите“.

Това трябва да е балансиран процес, като Baldock подчертава, „САЩ да направят обща рамка за тяхното индустрия и техните фрайтинг-режими и разглеждане на всеки конкретен случай и по-леко докосване до изкопаемите горива като цяло“.

Тези въпроси са малко вероятно да бъдат решени в скоро време. Очакванията за дата на договор за ТПР бяха края на 2014 г. Сега, много хора вярват, че ще изчаква до след президентските избори в САЩ през 2016 г. Ако се постигне съгласие, ще отървем индустрията на възобновяемите енергийни източници от регулаторните бариери пред търговията. Но дали това ще ускори прехода

към икономика с ниски емисии на въглероден двуокис, остава да се види.

**СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА
НАМЕРИТЕ [ТУК](#).**

Проследяване нарастването на ре- фракинга: Нови границы

Starr Spencer, July 27, 2015: The Barrel Blog

Как да се стимулира добива на петрол във време на малки бюджети и на ниски цени? През седмицата в колонката Oilgram News Стар Спенсър обяснява, как някои се опитват да постигнат успех, като отново ревизират хоризонталните сондажи.

Ако от първия път няма добив, опитайте отново, фракирай, фракирай. Докато стотици сондажи в Северна Америка остават недовършени поради ниските цени на петрола, някои оператори се обръщат към технологията за ре-фракнинг на хоризонтални сондажи в опит за увеличаване на добива, без да увеличават разходите.

В продължение на години, консултанти и някои петролни компании твърдяха, че технологията, която често е била използвана за вертикални сондажи, не е съвсем удачна, те да се разгърнат в хоризонтална посока.

Това може да се промени. За промяната влияние може да има потенциално широкият пазар за хидравлично предизвикване на

пукнатини - популярно наричани „ре-фракнинг“ /„refracs“/ - тъй като петролните компании шумно рекламират нови технологии и създават това, което може да бъде следващата голяма тенденцията в индустрията по време на настоящата криза „Стотици ре-фраквания са планирани в САЩ тази година“, казва Tim Leshchyshyn, президент на FrackKnowledge“.

Въпреки, че ре-фракнинг е правен десетилетия за хиляди вертикални сондажи за добиване на повече нефт и газ, заобикаляйки старите/оригиналните изпълнения, те са били по-малко важни за хоризонталните сондажи. Само няколко ре-фраквания са били опитвани в хоризонталните секции на сондажите, твърдят източниците.

Много наблюдатели са скептични, че ре-фракнинг технологията е била достатъчно развита за широкомащабно прилагане за хоризонтални сондажи, които набират скорост в шистовата революция от началото на 2000 г. Но новите технологии, които могат по-добре да определят точно новите области около старата, изолирана зона за добив на нефт и газ с първоначалното разбиване, се развиват бързо и шистовите оператори и фирми за петролни услуги имат високи очаквания за ре-фракнинг технологията, казват анализатори и изследователи.

„Има определено някои подобрения ..., които променят начина на оценка на сондажите от операторите“, казва г-жа Колийн Кенеди, анализатор в E&P technology at market analyst Lux Research.

Например, през последните седмици, Halliburton /„Халибъртън“ е американска компания. Тя е втората по големина корпорация за обслужване на петролните полета, с дейност в над 70 страни. Има стотици дъщерни фирми, филиали, клонове, марки и отдели по целия свят/ пусна нов инструмент за оценка на петролния източник, докато Baker Hughes, третата по големина компания за петролни услуги, която се очаква скоро да се слее с Halliburton, дебютира добре с инструмент за оценка на целостта, казва Кенеди.

Същата е добавила, че с цени на петрола, отстъпили този месец от нивото на \$ 60 / барел към \$ 50 /барел и по-малкото сондажи, поради завишаване на бюджетните разходи, тези технологии позволяват на доставчиците на услуги по-добре да анализират първичните сондажи и направеният вече фракинг, да добият повече нефт и газ от тях чрез ре-фракинг, и как и къде да го направят.

Например, микросейсмичен анализ и мониторинг на състоянието чрез използване на най-съвременните маркери за наблюдение, където се влагат пропанти, могат да се приложат към ре-фракинга, каза тя. Качеството на скалите варира в зависимост от местоположението на продуктивните пластове и изисква различни подходи. За пропанти обикновено се използват пясък или керамични части, за да държат пукнатините отворени и позволяват по-големи въгледородни потоци.

Най-често 10% или по-малко от въгледородите са уловени наоколо от първия път, много хора от тази индустрия гледат на ре-фракинга като на сравнително евтин начин да управляват продукцията си на изхода – особено в период на по-ниски цени

на петрола, тъй като цените на маркерите при ре-фракинга- обикновено се движат около 25-30% от стойността на маркерите от \$ 6-8 милиона при оригиналните сондажи.

През последните 10 дни, двата най-големи доставчици на услуги за нефтени находища са посочили, че са се подготвили за вълна от ре-фракинг.

Schlumberger, най-голямата компания за услуги в света, има осем действащи работни места в Северна Америка в сектора на ре-фракинга и предлага клиентите да поемат по-голям геоложки риск, в замяна на по-големи печалби, основани на частично производство. В същото време, Halliburton съобщава, че ще се включи с \$ 500 милиона в съвместно предприятие с фирмата за управление на активи BlackRock, за да финансира ре-фракинг E & P компании през следващите три години.

Ключовото разбиране за ре-фракинга е, къде е мястото, което е изчерпано и от къде ще дойде новият/текущият добив, отбелязва вицепрезидентът за интегрирани технологии в Baker Hughes.

Вицепрезидентът е казал още, че Baker Hughes в някои случаи на ре-фракинг, или стимулиране на сондажите, имат добиви няколко пъти върху размера на първоначалния добив. Разбира се, добрият изход, въпреки всичко, след това може да те откаже, защото крайните обеми не могат да бъдат известни, докато не се добият. Във всеки случай, "ние искаме да бъдем определено по-високо от [оригиналния, първначален добив], ако не е значително по-високо", добавил той.

Никой не знае със сигурност колко ре-фракинг може да се случат за добив в Северна Америка през следващите няколко години, или просто, колко голям може да бъде пазарът.

"Нивото на приемане на технологията между операторите е твърде ниско, както и разпространението на резултатите за повторно стимулираните сондажи в областта е твърде високо", казва Робърт Кларк, директор по проучванията за неконвенционален петрол и газ в Wood Mackenzie.

Нещо повече, "кандидатите с предположения за броя на добрите сондажи са много и лентите за грешки в предположенията са твърде широки", добавя Кларк. "Дали е 1%, 5%, 10%, или 20% от опитните, зрели производители"? Ние не можем да кажем все още. Този брой, обаче, ще определи колко точкови производствени оператори могат да добият".

СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА НАМЕРИТЕ [ТУК](#).

И още по темата можете да прочетете от Rigzone Discover Oil and Gas:

СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА НАМЕРИТЕ [ТУК](#).

За добива на шистов нефт и газ, дали не се сондира твърде плитко?

By Paul Ausick July 26, 2015

Повечето хора смятат, че при сондажите за добив на нефт и газ, дълбочините им надвишават една миля /*т.нар. сухопътна миля, наричана още „международна“ или „статутна“ миля (съгласно БДС ISO 31-1), равна на 5 280 фута (1 609,344 m)*/, или повече, под земната повърхност. Ново проучване съобщава, че около 16% от фракинг сондажите са на дълбочини по-малко от една миля под повърхността, а понякога и много по-малко.

В научното списание "Environmental Science & Technology" е публикувано проучване на изследователи от Станфорд – Робърт Джаксън и кол. Те анализират дълбочината на пробиване и използването на вода за това за около 44 000 сондажи, от периода между 2010 и 2013 година.

Средната дълбочина на добрия фракинг в САЩ е 8300 фута, но за 6900 сондажи (16%), фракингът е бил най-малко на една миля под повърхността, а за 2600 (6%) – на по-малко от 3000 фута. Изследователите са съобщили за 850 сондажи в Тексас, 720 в Калифорния, 310 в Арканзас, и 300 в Уайоминг, които са били прокарани на по-малко от 3 000 фута

Средният размер на използваната инжектирана вода, на национално равнище, в изследването се съобщава, че е 2,4

милиона галона. Водещи водоползватели са били Арканзас (5,2 милиона галона), Луизиана (5,1 милиона галона), Западна Вирджиния (5 милиона галона) и Пенсилвания (4,5 милиона галона).

При 2000 сондажи – с дълбочина от една миля, и при 350 сондажи – с дълбочина по-малка от 3000 фута за фракинга са използвани повече от 1 милион галона вода. Тази практика най-често е срещана в Арканзас, Ню Мексико, Тексас, Пенсилвания, и Калифорния.

Изследователите отбелязват:

„Защото хидравличното разбиване на геоложките формации може да се разпространи 2000 фута нагоре, при плитките сондажи се налагат специални предпазни мерки, включително задължителен регистър на местата, пълно оповестяване на химическия състав на фракинг смесите, и, когато се използва хоризонтално сондиране – предварително тестване на водата в радиус 1000 фута извън най-голямата латерална степен“ */странично, разположено по-далеч от средната линия/.*

Изследването поставя под въпрос твърдението на фракинг-индустрията, че фракингът до момента се случва на дълбочини под нивото на подпочвените води, и че практически е невъзможно за замърсителите да навлязат в тях, а от там и във водоснабдяването.

В публикуваното миналата година проучване на Джаксън и кол. се отбелязва, че при добива на петрол и газ е използван метод, наречен киселинна стимулация и хидравличното разбиване, за да прокарат

нови сондажи в областта Pavillion в Уайоминг, Мичиган. Добитият газ е съдържал както природен газ, така и източници на питейна вода.

През 2011 г. Американската агенция за опазване на околната среда (EPA) е отбелязала плиткостта на някои сондажи в областта на Pavillion. И отбелязва, че фракингът при едни се извършва на добра дълбочина от около 1200 фута, а при други - до 800 фута.

"Степента и последствията от тези дейности не са добре документирани, което пречи на оценките за потенциалната вреда на фракинга върху ресурсите и експозиция на човека", се казва в изследването от Станфорд.

Изследователите посочват също, че поради секретността, заобикаляща фракинга, няма как да се знаят последиците от дейността в подземните водни ресурси. Също така, все още въздействието на дейността не попада в обхвата и оценката на регулатора.

СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА НАМЕРИТЕ [ТУК](#).

MOL* постигна най-добрите тримесечни резултати

by Rigzone Staff, August 05, 2015

* *MOL е интегрирана петролна и газова компания, базирана в Будапеща. Основните ѝ дейности са на унгарския пазар и включват: проучване и добив на суров нефт*

и природен газ; производството на газ продукти; на рафиниране, транспортиране, съхранение и разпределение на суровия петрол, продукти на дребно и на търговия на едро; пренос на природен газ; и производство и продажба на олефини и полиолефини. Допълнително, Групата MOL (към която принадлежи MOL) включва също и няколко други унгарски и чуждестранни дъщерни дружества.

Унгарската MOL Group стана поредната голяма европейска фирма за нефт и газ, която разкри своята шестмесечна производителност, с публикуване на данни на 4 август. За разлика от последните 2Q резултати на други компании, показани в техните отчети, MOL разкрива своите най-добри по рода си тримесечни резултати, постигнати благодарение на нейното силно оперативное управление на операциите по веригата.

Половин годишната EBITDA MOL /EBITDA е *Оперативна печалба*. Тя е важен компонент за всяка бизнес организация. Терминът означава "Earnings Before Interests Taxes Depreciation & Amortization". Директен превод: приходи преди данъци, такси, лихви и амортизация. Този параметър е важен за бизнеса, предвид факта, че стойността на който и да е бизнес (компания) се изчислява на база N пъти годишната оперативната печалба, като коефициента "N" зависи от спецификата на бизнеса. Обикновено той варира между 3 и 8 и зависи от региона, в който оперира (икономическа среда и потенциал за растеж), но също така зависи и от типа и количеството и качеството на инфраструктурата,

притежавана от компанията./ е тръгнала от \$ 1,2 милиарда – което е 67% по-висока от тази за 1H 2014 г. Фирмата е обновила целта си за EBITDA за 2015 г. с 10 на сто – до \$ 2.20 милиарда.

EBITDA в сегмента MOL - с изключение на специалните производства - стигна до \$ 414 милиона през първата половина, което е \$ 98 милиона по-ниско, отколкото в 1H 2014. Фирменото дневно производство на въглеродороди се е увеличило с 8 процента, средно с 103 500 барела на ден през първата половина.

Изпълнителният директор на MOL Zsolt Hernádi в свое изявление коментира:

„MOL Group показва своите най-добри до сега тримесечни резултати. Ние очакваме да надвишим значително предишните ни предвиждания и да надминем нашата чиста EBITDA за 2015г. с 10 на сто, достигайки ниво около \$ 2,2 млрд и това да съвпадне с постигнатото от нас през 2014г. Това е голямо постижение на фона на продължаващото падане цените на петрола и демонстрира силата на нашия интегриран бизнес модел“.

„Ние се гордеем с нашия екип „надолу по веригата“ /downstream: нефтената и газовата промишленост обикновено се разделя на три основни сектора: нагоре, талвег и надолу по веригата на сектора; надолу по веригата обикновено се отнася за рафиниране на суров петрол и преработката и очистването на суровия природен газ, както и маркетинга и дистрибуцията на продукти, получени от суров нефт и природен газ. Секторът надолу по веригата достига до потребителите чрез продукти като

бензин керосин, гориво за реактивни двигатели, дизелово гориво, газьол за отопление, горива, смазочни материали, восъци, асфалт, природен газ и втечен нефтен газ (LPG), както и стотици пластмаси. Талвег операциите често се включват в категорията надолу по веригата и се считат за част от сектора надолу по веригата./, които показват най-добрите някога резултати. Това показва, че ние сме в добра позиция и се възползваме от настоящите възможности в сектора надолу по веригата, което също отразява и успешното изпълнение на нашите мерки за повишаване на ефективността“.

"В същото време, за да се гарантира ефективно разпределение на капитала, ние внимателно следим за допълнителни потенциални разходи. В момента очакваме около \$ 1,3 млрд за органична инвестиции /Органичен растеж е процес на бизнес експанзия чрез увеличаване на производството, клиентската база, или разработване на нови продукти, за разлика от сливания и придобивания, което е неорганичен растеж/. Ние ще поддържаме осигуряването на добър свободен паричен поток и силна финансова позиция, което е ключово предимство при сегашната променлива среда“.

СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА
НАМЕРИТЕ [ТУК](#).

Ще доведат ли падащите цени на петрола до банкрут

богатата на ресурси Саудитска Арабия?

Падащите цени на петрола представляват огромна заплаха за икономическата стабилност на Саудитска Арабия и дори, може да тласнат близоизточната държава към състояние на фалит в следващите няколко години.

By Lana Clements, Aug 6, 2015

Арабската страна е най-големият износител на петрол в света и нейната икономика е силно зависима от петрола. През последните десетилетия богатствата в страната се увеличиха чрез световен износ на "черно злато". Въпреки това, глобалното разработване добива на шистов газ, особено в САЩ, заплаши да подкопае това - да се разчита само на добива на петрол.

В отговор, през миналата година Саудитска Арабия увеличи добива на петрол, за да се понижат цените и да извади от бизнеса шистовите добивници. Цените на петрола са спаднали от \$ 100 (£ 64.52) за барел през юни миналата година, и се задържат на около \$ 50 (£ 32.26) в момента.

British petroleum (BP) и Shell са сред засегнатите петролни компании, които обявиха, хиляди съкращения на работни места, само през тази година.

Въпреки това, шистовата индустрия в САЩ остава стабилна, защото разходите ѝ не са толкова високи, но резултатите от добива означават, че тези разходи могат да бъдат орязани по-нататък. Резултатът е, че маржовете на дружествата не са под натиск и много от тях остават печеливши.

Джон Хес – от шистовата индустрия, управител на Hess Corporation заявява: „Ние сме притиснати и нашите разходи за сондиране са намалели с 50 на сто, но ние можем да развием още 30 процента напред.“

Планът на Саудитска Арабия изглежда е с обратен ефект.

Докато инвестициите в промишлеността се стабилизират, тъй като цените на петрола падат, шистовите фирми ще бъдат в състояние да повишат добива си, ако / и когато цените се покачат отново.

Близкоизточната страна в момента е в трудно положение.

След мисия в Саудитска Арабия в края на юни, Международният валутен фонд (МВФ) заяви, че спадът на цените на петрола е довел до спад в приходите за икономиката на страната.

Разходите на правителството ще трябва да се преразгледат и, че се очаква всичко това да доведе до забавяне в ръста на икономиката.

В момента гражданите живеят от доходи освободени от данъци и от редица финансирани от държавния бюджет обезщетения, докато страната харчи монго за военни разходи.

В същото време, саудитското кралско семейство се радва на пищен и луксозен живот. Заради крал Salman наскоро беше затворен обществен плаж в южната част на Франция, заради почивката на семейството му, която включва и антураж от около 1000 души.

Ако разходите не се приведат в съответствие със спада на петролните печалби, нивото на дълг на страната, много бързо ще тръгне нагоре.

Това не може да продължи по този начин за повече от няколко години, преди да се

повявят значителните финансови проблеми, от които в крайна сметка, ще се види дали ще доведат до банкрут.

Tim Callen, от МВФ е заявил: „Държавните разходи през 2015 г. се очаква да останат големи, през премеото когато приходите от петрол намаляват, което отчасти се дължи на редица еднократни фактори“.

"В резултат, експертите от МВФ предвиждат, че правителството през 2015 г. ще се движи с фискален дефицит от около 20 на сто от БВП“.

"През следващите няколко години ще бъде необходима значителна консолидация за фискалната политика, за да постави дефицитът в постепенна, но твърда низходяща тенденция“.

"Подобряване ефективността на държавните разходи, цялостна енергийна ефективност и ценови реформи, разширяване на приходите от непетролни стоки, ще трябва да образуват централните елементи на стратегията за фискална консолидация“.

"Спадът на цените на петрола подчертава важноста на диверсификацията на икономиката“.

„Политиките трябва да са насочени към укрепването на бизнес средата, но повече трябва да се направи в посока за насърчаване на фирмите, който да се насочат по-сокоро към търгуеми, отколкото нетъргуеми продукции от непетролния сектор“.

"Чрез ангажираност на правителствени среди от най-високо ниво, е необходимо да се създават повече работни места в частния сектор, което ще помогне да се наемат нови участници на пазара на труда“.

По-рано тази година, рейтинговата агенция Standard & Poor понижи рейтинга на Саудитска Арабия до отрицателен и

предупреди, че страната може да се сблъска "трайно" с бюджетен дефицит, поради спада на цените на петрола.

Повечето критици сега спекулират, че златната ера на Саудитска Арабия и на богатите на петрол държави, но тази ера може би се приближава към своя край.

Анализатор е заявил за Standard & Poor: „Като се има предвид високата зависимост на Саудитска Арабия от петрола, много силната в момента фискална позиция на Саудитска Арабия ще отслабне, поради спада на цените на петрола.“

СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА НАМЕРИТЕ [ТУК](#).

Турция подпомага защитата на енергийната инфраструктура от зачестилите атаки на ПКК /Работническата партия на Кюрдистан/

Orhan Coskun and Humeyra Pamuk, August 06, 2015

ИСТАНБУЛ, Reuters - Турция ще разположи термални камери и конни патрули около ключови петролопроводи и газопроводи за повишаване на сигурността, заради зачестили кюрдски въоръжени атаки, в опит да защити енергийните доставки в страната, зависими от вноса, заяви енергиен служител. Затягането на сигурността около енергийната инфраструктура е добре дошло за иракски

Кюрдистан, чийто световен износ на петрол се осъществява през Турция. Едно нападение по линия на провод струва повече от \$ 250 милиона, до спиране изпомпването на петрола.

Кюрдската работническа партия (ПКК) даде изявление в средата на юли, в което обясни, че зачестилите нападения са в отговор на нарушения от страна на Турция на двустранното споразумение за прекратяване на огъня. Атаки е имало почти всеки ден, тъй като Анкара е започнала въздушни удари срещу лагери на ПКК в Северен Ирак като реализиране на казаното на 24 юли от премиера Ахмет Давутоглу за "синхронизирана борба срещу тероризма".

И други енергийни инфраструктури се превърнаха в мишени. Азерският газопровод „Шах Дениз“ и иранският газопровод, които пренасят общо 16 милиарда кубически метра газ/ годишно, бяха нападани в рамките на последните 10 дни.

Подаването на петрол по тръбопровода Ирак-Турция, пренасящ кюрдски петрол и петрол от Киркук до южното пристанище на Турция Джейхан, след нападение на ПКК, бе възобновено в четвъртък, след едноседмично спиране, е съобщил пред Ройтерс официален турски енергиен и корабен агент.

"Рисковете за фирми, които доставят до или през Турция са се увеличили твърде малко, спрямо неотдавнашните нападения", според официален енергиен източник, отговарящ за операциите с газопроводи с участието на Турция.

С няколко свой собствени въглеводородни резерви, Турция купува от чужбина 98% от природния газ и повече от 90 на сто от суровия нефт. Вносът, оценен на стойност от \$ 61 милиарда през 2014 г., помага страната

да надуе своя дефицит по текущата сметка, който достигна \$ 45,84 млрд през същата година.

СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА НАМЕРИТЕ [ТУК](#).

Уточнение

Авторите на настоящия информационен бюлетин финансират това начинание, водени от своята гражданска позиция за необходимостта от пълноценна и балансирана информираност на обществото по въпросите на проучването и добива на нефт и газ. Проявилите интерес да подпомогнат проучванията и информационната дейност на Центъра за изследвания на Балканския и черноморския регион могат да се обръщат за повече информация и конкретни проекти към координатора на програмата на следния адрес cbbsinfocenter@gmail.com

solicited mail: Ако не желаете да получавате

ТОЗИ инфолетър, моля да се отпишете от адресния списък като изпратите обратно съобщение на cbbsinfocenter@gmail.com

Правата по превода на всички статии принадлежат на издателите на настоящия информационен бюлетин.

Контакти за повече информация:

Алекс Алексиев

alexralex@aol.com

Васко Начев

vasko@infonetbg.com

Илиян Василев

idvassilev@innoenergy.biz

Мартин Владимиров

mvladimirov@ceemarketwatch.com

Руслан Стефанов

ruslan.stefanov@online.bg

Христо Казанджиев

h.kazandjiev@yahoo.com