

# CBBSS INFOLETTER ON OIL AND GAS E&P



## Съдържание

1. Илиян Василев: Започна обратното броене - идва краят на газпломацията и "потоците"
2. Илиян Василев: Газопроводът "Алтай" - преподписани рамкови условия вместо договор
3. Новини от енергетиката: Геополитиката все още доминира енергийния сектор
4. Oil-Price.net: Текущите цени на петрола създават възможности
5. Нефть России: Митът за черноморския газ
6. Rigzone: Консорциум дава достъп на сектора „нефт и газ“ до инструментариума на други браншове
7. Rigzone: Грузинското енергийно министерство прекратява дейността в блок Vlb
8. Reuters: Полският милиардер Kulczyk купи дял в петролната компания Ophir Energy
9. EnergyWorldMag: Румъния: почти 40 блока за търсене на въгледороди през 2015 г.
10. Rigzone: Азербайджанският SOCAR взема правата върху проекта за газопровод на Statoil

## Newsletter Content

1. Ilian Vassilev: The Countdown Has Started - Gazprom Opts for Spot Priced Contracts
2. Ilian Vassilev: The Altai Gas Pipeline – Renegotiated Framework Agreement Instead of a Contract
3. Energy Intelligence Report: Geopolitics Still Dominating the Energy Sector
4. Oil-Price.net: Current Oil Prices Create Opportunities
5. Нефть России: Миф о черноморском газе
6. Rigzone: OTC 2015: Consortium Gives Oil, Gas Access to Other Industry Toolboxes
7. Rigzone: Energy Ministry Terminates Block Vlb PSC in Georgia
8. Reuters: Polish Billionaire Kulczyk Puts Stake In Ophir Energy On Market
9. EnergyWorldMag: Romania: Almost 40 Hydrocarbon Perimeters To Be Leased in 2015
10. Azeri SOCAR Assumes Statoil's Pipeline Project Operating Rights

### The countdown has started - Gazprom opts for spot priced contracts

*Ilian Vassilev*

One does not need to be a prophet to grasp that in order to avoid paying heavy penalties sooner rather than later Gazprom will need to accept and accommodate most if not all of the objections raised in the anti-trust case, brought by the Commission. The total amount of the fines will probably not exceed \$4 billion which is a bite Gazprom could probably live with, but this will definitely cut deep into its market share and most importantly into the corporate income and the revenues in Russia's state budget. The total gas sales revenues for the Jan-Mar 2015 exceed \$11 billion, which is a steep decline over previous years both in traded volumes and revenues.

But the deepest drop in revenues is ahead of us.

Taken year on year and judged against reshuffles in the EU gas market with Statoil volumes exceeding 100 billion cubic meters - and if current trends persist it will not be long before Gazprom loses its crown as top gas provider for Europe.

The most logical step under the circumstances for the Russian gas giant to take would be to abandon the routine long term oil indexed

contracts and join the world of spot traded gas. The significant underutilized production capacities of Gazprom and rising competition against stagnant demand will further reduce prices in Central and Eastern Europe at or below \$250 per tcm levels.

While the share of gas contracted at spot market in the EU is approaching 60%, it holds a meager 16% in Gazprom's own portfolio. The respective share of LNG traded gas is in the single digits while most of the new gas production capacities coming online worldwide will affect the global LNG market, where Russia has few cards to play. Gazprom's reliance on pipelines is turning into a liability in the light of the persistent failures to diversify supply routes through different "streams" - South, Turk, Greek etc.

The most significant fiscal and financial impact such developments are likely to have is in the countries of Central and Eastern Europe, that were subject to years of bullying and overpricing. The potential retroactive claims in overpaid gas and underpaid transit fees might if consolidated on a regional base potentially outweigh or par with the anti-trust penalties.

The critical geo-economic repercussion of spot trade dominance in EU gas relations with Russia is that Moscow will be deprived of the privilege of factoring in "political premiums" in gas prices

determined by acts of the Russian government. The importers will be also relieved of the need to accommodate Russia energy interests in other sphere - the infamous foreign policy linkages.

One more perceived conundrum - the single EU Energy Union gas price that was extensively used to dissuade politically privileged buyers from sharing into the energy solidarity bill of the Union - will be naturally resolved. The common gas prices will evolve from spot prices in different trading spots of the integrated and regulated EU gas market. Thus gas price will start reflecting market realities and the specifics in the regional and national segments of the EU gas market.

As Gazprom will have 12 weeks to respond to the statement of objectives, i.e. until mid-July (a term that could be extended), the time until then will be seen by CEE gas companies as a window of opportunity for bilateral last minute arrangements, price reductions and gas contract reviews. Most of the companies in the region are likely to explore different options to seek compensation for overpaid gas and unreceived transit fees due to lower than market transit tariffs.

Arbitration procedures will be a natural part of the overall process.

The dilemma whether to use Ukraine transit infrastructure or to bypass it will cease to stir trouble as Gazprom will have to recognize the limits of its ability to influence energy decisions - at EU borders. EU's energy sovereignty will allow its members to take economically justified routes of gas supply. Henceforth the decision whether to use or bypass Ukraine will ultimately be taken in Brussels with the likelihood of Russian gas being traded at Russian-Ukrainian trading platform.

Gazprom's response to the EC Statement of objections will ultimately put to rest all "stream" projects and will allow for a safe return of pragmatism and economic sense to the decision making board in energy relations.

### **Започна обратното броене - идва краят на газпломацията и "потоците"**

*Илиян Василев*

Не е нужно човек да е пророк за да разбере, че по-скоро рано, отколкото късно Газпром ще приеме значителна част от претенциите на ЕК за нарушения на антитръството законодателство, за да избегне санкции и глоби. Те едва ли могат да "потопят" компанията, макар, че спряганят им размер

никак не е малък - до 4 милиарда долара, но без съмнения ще съкратят пазарния дял и заплашат приходите в руския държавен и газпромовския корпоративен бюджет. Тоталните приходи на Газпром за най-силните три начални месеца през 2015 година са малко над 11 милиарда долара, което е силен спад както по обеми, така и по приходи. Съизмерете това с данните за минали години и фактът, че Статойл плътно се приближи до продажбите на Газпром в Европейския съюз - над 100 милиарда кубически метра.

Най-логично в тази обстановка изглежда изоставянето от страна на Газпром на дългосрочните нефтено индексирани договори и ориентацията към спот референтна търговия. Свободните добивни капацитети на Газпром и разгарящата се битка за пазарни позиции очакват да повишат предлагането на природен газ и да доведат до падане на цените на природния газ в Централна и Източна Европа до равнищата на газ хъбовете в Южна и Западна Европа на нива около и под 250 щатски долара за хиляда кубически метра.

Докато в европейската търговия с природен газ делът на спот договорите вече приближава 60%, в портфейла на руския газов монопол, процентът на спот сделките е едва 16%. Да не говорим за пренебрежимия

дял на пазара на глобално търгуван ВПГ газ на руския газов монопол. Зависимостта му от тръбопроводни доставки се обърна от предимство в недостатък пред вид на отчаяните опити за диверсификация на маршрут през Южен, Турски, Гръцки и други "потоци".

Най-значим ефект във финансовото изражение тези промени могат да окажат в Централна и Източна Европа, в това число и България, които като сумарен ефект е много вероятно да надвишат или да се съизмерват с наложената глоба.

Спот търговия с природен газ ще реши проблемите със зависимостта от "политическата" премия в цените на Газпром, която се определя от руското правителство. Вносителите ще бъдат освободени от необходимостта да се съобразяват с интересите на Москва в енергийната сфера и с прословутите външнополитически обвързки.

Отпада изкуствената "засада" с единната цена на природния газ, която дълго време се използваше от Газпром като информационна бухалка и сплашване, че средната цена за Европа ще се ориентира по най-високите равнища. За "единна" може да се приеме именно спот цената в различните търговски площадки за природен газ в Европа, които се

подчиняват на единни правила и регулации. Тази цена може и да не е еднаква, но ще включва само пазарни компоненти и специфики в отделните национални сегменти от европейския газов пазар.

Тъй като Газпром има срок от дванадесет седмици, т.е. до средата на м. юли, за да реагира на уведомлението за претенции на Комисията /срок, който може да бъде удължен/, в този период се отваря "прозорец на възможност" за двустранни договорености и за съществено намаляване на цените, в това число и отпадане на ограничителните условия по разпореждането на руския природен газ. Много от страните в ЦИЕ ще се възползват от възможността да получат максимални компенсации от Газпром за надплатени суми от по-високи от спот-пазарните цени за природния газ след 2012 година и за недополучени суми от по-ниски транзитни такси. Арбитражните производства са допълнителен аргумент в преговорния процес.

Очаква се да отпадне и проблемът "през" или "покрай" Украйна, защото по този начин Газпром ще признае капитулацията на опитите си да се наложи над ЕК. От тук нататък границата на Съюза е граница на способността на Русия да налага свои правила. След нея решенията се вземат от членовете на ЕС и ЕК, а няма никакви изгледи

те да пренебрегнат Украйна - най-вече по икономически и прагматични съображения.

Това ще бъде и краят на геополитическите проектни "потоци".

## Газопроводът "Алтай" - преподписани рамкови условия вместо договор

*Илиян Василев*

Текущ анализ от новинарската лента - Алексей Милер и вице-президентът на Китайската национална нефтогазова корпорация (CNPC) Ван Дун Цзин подписаха споразумение за основните условия (term sheet) за доставка на природен газ от Русия в Китай по газопровода "Алтай".

През ноември 2014 година между двете компании вече бе подписано рамково споразумение за този газопровод, като началните доставки бяха договорени в обем от 30 милиарда долара с идея, че могат да бъдат увеличени до 100 милиарда кубически метра годишно.

Основната идея на газопровода "Алтай" и на подписването на договора по време на посещението на китайския президент бе Владимир Путин да получи стратегически коз в преговорите с Европейската комисия по

повод на претенциите за нарушаване на анти-тръстовото законодателство на ЕС. Идеята бе да се докаже способността на руската газова компания до 2020 да пренасочва количества от европейския към китайския газов пазар.

Пак през 2014 година Китай и Русия сключиха сделката за "Силата на Сибир" за доставки по източния маршрут. За осигуряване на инфомационната достоверност и решимостта на руския газов гигант да играе "твърдо" бе пуснато съобщението, че Газпром започва сондажни работи в ключовата за реализация на проекта Чаядинско находище.

Новината, че вместо договор е подписано по-разширено рамкото споразумение вероятно е границата на взаимните компромиси, тъй като Китай няма нужда да бърза по темата, особено когато играта срещу ЕС загрубява. Но в същото време не желае да изглежда некооперативен, още повече, когато си осигурява допълнителна възможност без да дава нищо.

Още повече, че цените на азиатския пазар паднаха значително, дори под тези в Европа, което опроверга икономическата логика на пренасочването на значителни газови потоци и още повече изразходването на повече от \$10 милиарда без ясен смисъл.

## Новини от енергетиката: Геополитиката все още доминира енергийния сектор

*Oilprice.com*

Напрежението в Персийския залив се покачи тази седмица, след като Иран стреля по и залови товарен кораб близо до бреговете на Хормуз. Протокът, смятан за най-стратегическата и важна точка за световната търговия с нефт, тясната ивица вода редовно се патрулира от американския флот.

В същото време Китай заема все по-важна роля в търговията с петрол. Държавните компании на Китай изпращат търговци до Близкия Изток, за да се запознаят с бизнеса и да влияят върху него. Докато в миналото китайските търговци разчитаха на трети страни за закупуването на нефт, през месец април те купиха сами почти рекордно ниво петрол. Unipet, клон на държавната Sinopec, купува петрол от Оман и Дубай и го препродава на други китайски компании. Все по-активната роля на китайските търговци води до повишение на цените.

Напрежението се засилва и в Източна Европа.

Балтийските и скандинавски страни повишават своите разходи за военно оборудване и за модернизация на военната техника с цел подобряване на своята отбрана. Русия повиши страховете от нахлуване поради многобройните териториални посегателства, когато руски самолети навлизат в чуждо въздушно пространство, а пък подводници тайно плават в съседни води. Някои анализатори смятат, че Русия се интересува просто от сигурността на своя маршрут за нефтени доставки в Балтийско море, но малките балтийски държави не искат да рискуват.

За доставчиците на офшорни нефтени платформи настоящето е трудно. The Wall Street Journal докладва, че добивните компании все повече се опитват да прекратят договорите си с доставчици на платформи, поради липса на интереси—за сондиране. Нарушаването на договорите често е съпровождаемо с тежки глоби, но компании като BP са склонни да ги плащат. На 28 април BP обяви, че ще плати 375 млн. долара, за да прекрати договора за офшорни платформи в Мексиканския залив. Други компании следват примера. Това са лоши за новини за петролните и сеервизни компании като Diamond Offshore Drilling Inc., шест от договорите на която може да бъдат прекратени. Дори и да продължат да

работят, платформите, свитото търсеене — и самата заплаха от прекратяване ще —принуди доставчиците на платформи да предоговарят цените. Всичко това говори за много неблагоприятно близко бъдеще за петролните сервизни компании, дори и ако цените на петрола се покачат.

*Източник: OilPrice.com Intelligence Report*

## Текущите цени на петрола създават възможности

*Oil-Price.net*

Нефтената индустрия разчита на проучвания и иновации, за да намира и усвоява все повече далечни и недостъпни залежи на нефт. Новите технологии откриват нови нефтени полета и тези нови методи се експлоатират до момента на пренасищане на пазара. Новите добивни фирми трябва да се наложат на пазара, а това води до падане цената на петрола. Бързото развитие на технологията за добив на шистов нефт в САЩ през последните години е пример в това отношение. Добивът на шистов нефт носи по-високи разходи от традиционния добив в установени места като Западен Тексас и Арабския полуостров.



Следователно, новите играчи на пазара на петрол създадоха пазарни сили, които заплашват тяхното собствено оцеляване. САЩ не добиват достатъчно петрол, за да задоволят собствените си нужди, а останалата част от света забогатя с доставките, компенсирани този недостиг. Сегашните доставчици не са подготвени да намалат добива си, така че да позволят на американските вътрешни добивни фирми да са доставчици на енергия за САЩ. Така че, ако САЩ въобще някога постигнат енергийна независимост, американските петролни компании трябва да свият разходите си дотолкова, доколкото могат да печелят при по-ниски цени. Единствената им надежда е да се възползват от самия фактор, който на първо място направи възможно извличането на нефт по неконвенционален начин - технологичните иновации.

Когато една петролна компания започне да усвоява нефтено поле, тя го прави на базата на пазарни прогнози и разчети за разходите. Инвеститори и заемодатели правят свои собствени предсказания за търсенето на нефт в света, преди да инвестират пари в подобни предприятия. Разходите за стартиране на нови сондажи, особено при извличане на шистови залежи, са толкова високи, че по-голямата част от производствените разходи възникват, преди

добивът въобще да започне. Неочакван спад на цената на петрола не би непременно прекратил съществуващия добив; той по-скоро предотвратява, или отлага, усвояването на нови залежи.

Технологията за неконвенционален добив на нефт продължи да се усъвършенства, а разходите по сондиране и оборудване за преработване – да намаляват. Свивът в цените на петрола може и да не създаде нов пазар за иновации, но бързо ще ускори развитието на технологиите, което вече е започнало.

Секторът за добив на шистов нефт стана свидетел на „златна треска“ по време на бума, който утихна през октомври 2014 г. Докато годините на висок растеж принадлежаха на поемащите риск и платежоспособните, ерата на ниските цени ще бъде доминирана от счетоводители и инженери. Фазата на оряване на разходите, чрез съкращаване на работници, полагащи физически труд, вече започна: най-голямата компания в областта на петроните сервизни услуги Schlumberger реши да намали работната си ръка с 9000 бр.; друга голяма фирма за сервизни услуги – Weatherford International намали състава си с 14,000 души през 2014 г., а през 2015 г. планира да съкрати още 5,000 свои служители. В световен мащаб бяха съкратени около



100,000 работници в петролната индустрия. Като много други, Schlumberger и Weatherford International нямат намерение да закрийт своя бизнес, а да се пренасочат към технологиите, така че да заместят изгубената работна ръка с машини.

Сред технологиите, намаляващи разходите, са по-ефективните методи на добив, системите за автоматизация на място и интелигентният софтуер за наблюдение и контрол на добива. Големите играчи в сектора петролни услуги останаха водещи благодарение на голям бюджет за научноизследователска и развойна дейност. По същия начин, някои обещаващи по-малки компании, които инвестираха в НИОКР по време на годините на растеж, сега се възползват от възможностите, като свиват добивните разходи. В това отношение особено се отличава Recon Technology Ltd, листвана на NASDAQ. Recon е разработила патентован метод за фракинг, наречен "Frac BHD", който значително намалява разходите за добив на шистов нефт чрез хоризонтално сондиране, както и набор от високо автоматизирани системи, увеличаващи добива по икономичен начин. Recon Technology е независима компания, която обаче се облагодетелства от сътрудничеството си с държавните гиганти като Sinopec и China National Petroleum

Corporation. Китайското правителство е решено да развива фракинг и да достигне западните си конкуренти при по-ниска добивна цена. Затова Recon се стремеше да развива НИОКР, така че да направи собствената си фракинг технология по-евтина, като разширяваше дейността си до границите на Туркменистан и Казахстан. Recon изгради бизнеса си, като доказа, че добивът на шистов нефт в Китай е икономически обоснован. Първоначално използваните от компанията методи на добив включваха системата за усвояване Frac-Point, в началото разработена от американската сервизна компания Baker Hughes. Recon проучи специфичните предизвикателства пред технологията фракинг в Китай, преди да разработи системата Frac BHD, която беше пусканата на пазара през март 2015 г. Според предвижданията на Recon, тя ще бъде дори по-икономична. Frac BHD е многостепенна система за стимулация, точно каквато е и Frac-Point. Оборудването се използва при открито разбиване на хоризонтални сондажи и Recon твърди, че тя постига максимален добив от залежа, като същевременно спестява време за усвояване на сондажа. Новата китайска система включва изисквания за безопасност, които намаляват случаите, предпоставящи възникването на инциденти,

като по този начин ускоряват средното време за усвояване на сондажите и допълнително намаляват разходите.

Schlumberger работи със система, наречена "HIWAY", която се основава на смесването на влакна в пясъка, който изхвърля шистов нефт и газ. Добавянето на влакна поддържа новооткритите канали отворени и намалява нуждата от повторно сондиране.

Системата "RapidFrac" на Halliburton съкращава наполовина нуждите от вода за фракнинг и е процес, който много по-бързо може да се внедри в сравнение с методите, широко използвани в сектора понастоящем. По-малките количества използвана вода намаляват както разходите, така и въздействието върху околната среда.

Baker Hughes разви съществуваща технология, която включва спускането на разтворими пластмасови топки по тръбата за добив, което е разновидност на концепцията на Schlumberger за включване на влакна в пясъка, за да се запазват пукнатините открити.

Технологията UniStim използва вода, изпомпвана от земята на място, а не вода, превозвана с камиони или през тръби до работната площадка.

Канадската компания GasFrac напълно избягва употребата на вода във фракнинг. Тя

използва гел на основата на пропан. Колорадското училище по минно дело The Colorado School of Mines разработва метод, наречен „криогенен фракнинг“, при който се правят пукнатини чрез контакт с течен азот. Добивният сектор все повече използва газ и соларна енергия вместо дизел за сондажните платформи и помпи.

Примерът на Recon Technology е забележителен. Също впечатляващо е, че на американския добивен сектор не са чужди вносни компоненти - години наред американските наземни платформи използват ключови китайски компоненти, като например тройни помпи за тиня, като така значително намаляват разходите.

Днес американската петролна индустрия е наясно, че освен по-евтините машини, друга възможност за спестяване е автоматизацията: интелигентни системи за контрол, изискващи по-малко физическа работна ръка, по-малко бездействие и пообряване добива в съществуващите сондажи. Използването на технологии, които намаляват разходите отново ще направи добива на американски шистов нефт доходоносен, но секторът трябва бързо да се развие в тази посока, за да оцелее при яростните саудитски атаки върху цените на петрола. Всъщност, ценовият натиск върху американските петролни компании може

дори да се засили и така разработването на спестяващи технологии ще става все по-неотложно. Тенденцията за по-евтин добив на неконвенционален нефт и газ вече е в ход, а ответният удар на шистовия нефт започна. Иновативни компании като Recon Technology Ltd. се възползват от преминаването на сектора към по-евтин фрактинг.

**СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА  
НАМЕРИТЕ [ТУК](#).**

## Митът за черноморския газ

*Нефтът России*

Изглежда, че в желанието си да избегнат зависимостта от руския газ, европейските анализатори правят заключения, които далеч не съответстват на действителността.

По-точно, медиите разпространиха съобщения, че откритите газови находища в близост до румънския бряг в шелфа на Черно море, могат генерално да променят ситуацията с доставките на енергия за Европа. В съобщенията също така се посочва, че добив на евтин газ от областта "Домино" може да отслаби позицията на Азербайджан. Все пак, това едва ли ще се случи – ето защо.

На първо място, информация за това находище се появява не за пръв път. За

откриването на големи залежи от природен газ бе съобщено още през февруари 2012 г. от австрийската компания OMV, която заедно с Еххон е ангажирана с разработката му. Още тогава се заговори за залежи от 42-84 млрд куб. метра газ, но фирмите изразиха съмнения относно икономическата ефективност на проекта.

Втората вълна съобщения се появи през юли 2014 година. Споменаваха се същите количества, но за пристъпване към конкретни действия така и не се заговори. И ето, че сега отново звучат такива заявления.

Реалната ситуация е, че дори и при появата на подобни съобщения, ЕС подкрепи проекта "Южен газов коридор", инициран от Азербайджан, който има за цел да диверсифицира източниците на доставки на газ в Европа. Проектът вече започна да напредва с бързи темпове, а ЕС изразява словесна подкрепа за осъществяването му.

Второ, Европа се нуждае от газ (не само руски) и от още разклонения на газопроводната инфраструктура, което получава като бонус. С колкото повече доставчици разполага Брюксел, толкова по-сигурни ще се чувстват там, а на определен етап от разширяването на Южния газов коридор, в Европа може да потече туркменистански, ирански и дори иракски

газ. Колко целесъобразно е да се откажем от толкова привлекателна перспектива?

Относно румънското находище, все още предстои разработка, изграждане на инфраструктура, привличане на инвеститори. Това ще отнеме много години, ако не и десетилетия – много време, с което Европа в момента не разполага.

Трето, европейските страни и Азербайджан вече са свързани с договорни отношения. Първата доставка на газ за Европа трябва да пристигне в началото на 2020 г. На първо време, количеството ще бъде 10 млрд куб. метра годишно, последвано от увеличение до 20 млрд куб. метра на година. Всички тези точки са разписани в договорите и ЕС, който е позициониран като надежден партньор, едва ли ще ги наруши.

Така, всичко посочено дотук доказва, че във всички случаи, Европа се нуждае от азербайджанския газ.

**СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА  
НАМЕРИТЕ [ТУК](#).**

## Консорциум дава достъп на сектора нефт и газ до инструментариума на други браншове

### *Rigzone*

С учредяването на Pumps and Pipes Consortium през 2007 г., членове на нефтения и газодобивен бранш и медицинския сектор се опитаха колективно да обсъдят идеи за това, как технологиите от единия сектор може да се прилагат към другия.

НАСА се присъедини към този проект от самото създаване на консорциума.

По време на Конференцията за офшорни технологии в Хюстън, 2015 г., Лумсден, професор и председател на Дирекцията по кардиоваскуларна хирургия в Центъра по сърдечно-съдова хирургия DeBaKey, каза, че много от аналитичните инструменти, използвани в медицинския сектор, се използват и в нефтения и газодобивен сектори. Например, насоченото сондиране в сектора нефт и газ е подобен на навигирането на катетър в медицината. Съществуват многобройни синергии между дълбоководното сондиране и сърдечно-

съдовата хирургия, като например сензорната технология, която предава информация както от вътрешността на сондажа към повърхността, така и от човешкото сърце до кабинета на лекаря посредством облачни технологии. Анатомия, физиология, осигуряване потока на кръвта и нефта, умората на метала при тръбопроводите и артериалните стендове, образен ултразвук, навигация, роботика и молекулярна наука/нанотехнология са сред сферите, където секторът нефт и газ и медицината си сътрудничат по отношение на това, как технологията, използвана от една от тях би могла да се приложи при другата.

Групата има за цел да проучи, дали технологията хидравличен фракнинг би могла да се използва при мускулите, за да подпомогне растежа на нови кръвоносни съдове. „Тази идея е в своя зародиш“, каза Лумсден на гостите на конференцията.

„Вярвам, че много от проблемите, с които се сблъсквам всеки ден, са вече разрешени. Лумсден ежедневно говори с други доктори, които имат подобен на неговия академичен опит и знания, както и подход при разрешаването на проблеми.

По време на презентацията „Иновациите в сферата на помпите и тръбите на нефтените полета и в кардиоваскулярната медицина“,

Rustom K. Mody, вице-президент на “Engineer Enterprise Technology“ в Baker Hughes International каза: „Технологичните иновации са резултат от когнитивната способност да се свързват на пръв поглед несвързани идеи и да се поставят нещата заедно по несвързан начин, за да се създаде нещо ново и оригинално“.

[СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА НАМЕРИТЕ ТУК.](#)

## Грузинското енергийно министерство прекратява дейността в блок Vib

*Rigzone*

Министерство на енергетиката на Грузия официално уведоми Strait Oil & Gas Limited а това, че договорот за съвместно производство в блок Vib е прекратен. Министерството цитира неизпълнение на задълженията, по-точно изискването да се усвояват сондажите по установената процедура. Това задължение е било признато и от партньора в съвместното предприятие Range Resources Limited, както в конфиденциалната кореспонденция, така и публично.

Глобата, която ще бъде наложена на контрактора Strait възлиза на 1 млн. долара и трябва да се плати незабавно.

Това по никакъв начин не нарушава валидността на блок Via. Red Emperor действа добросъвестно и се стреми да работи заедно с всички страни, за да постигне благоприятно споразумение чрез участието си в този джойнт венчър. Компанията е изключително разочарована, че се е озовала в това положение, но потвърждава, че е отговорила на всички изисквания по споразумението.

**СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА НАМЕРИТЕ [ТУК](#).**

## **Полският милиардер Kulczyk купи дял в петролната компания Ophir Energy**

*Reuters*

Полският милиардер Kulczyk купи 8% дял, равностоеен на 92 млн. паунда или 142 млн. долара в нефтената компания Ophir Energy, според изявление на главния поемател (bookrunner) JP Morgan Securities.

Дружествата на Kulczyk, вторият по големина акционер на Ophir, вложиха своите 56,607,366 акции в енергийната компания с незабавен ефект.

Ophir наскоро завърши поглъщането на своя конкурент Salamander Energy, като по този начин разшири своето присъствие на растящия пазар на Югоизточна Азия. Инвеститорът Jan Kulczyk притежава дялове и в други компании в нефтения и газов сектор, както и в минната индустрия и бизнеса с недвижими имоти. Миналата година, след сливането на контролирани от него акции, той създаде най-голямата частна полска компания в областта на комуналните услуги.

**СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА НАМЕРИТЕ [ТУК](#).**

## **Румъния: почти 40 блока за търсене на въглеводороди през 2015 г.**

*EnergyWorldMag*

Директорът на агенцията Сорин Гал наскоро направи изявление по време на SEE Upstream 2015, че Националната агенция за минерални ресурси е в процес на финализиране на единадесети кръг тържни

оферти, което ще се случи до няколко седмици. „В този рунд ще бъдат отдадени 6 офшорни блока. Напълно ще финализираме отдаването на всички блокове в Черно море.“ – каза служителят. Той добави, че има и друг набор от блокове на сушата, подготвени да бъдат концесионирани. Той изтъкна, че към края на годината Агенцията планира да организира нов кръг тръжни процедури. Това е причината за нарастващия брой дейности тази година - да се компенсира големият период от време между рунд 10 и рунд 11, както и съществен интерес, проявен от инвеститори в нефтения и газов сектор.

Според официалните данни, понастоящем Агенцията планира да даде като концесия 36 блока за проучване, разработване и усвояване на сушата и в морето. Според нейни данни, в сила в момента са почти 60 споразумения за проучване, разработване и усвояване. В същото време, в момента в Румъния са активни повече от 450 участъка със запаси на нефт.

**СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА  
НАМЕРИТЕ [ТУК](#).**

## Азербайджанският SOCAR взема правата върху проекта за газопровод на Statoil

*Rigzone*

Норвежкият Statoil предаде правата по търговската си дейност върху проекта за Южно-кавказкия газопровод на азербайджанската държавна енергийна компания SOCAR в петък, след като приключи продажбата на своя 15.5-процент дял в малайзийския Petronas. Церемонията по подписване се състоя в азерската столица Баку.

Statoil каза, че е прехвърлил своя 15.5-процент дял от споразумението за съвместен добив в находището Шах-Дениз и дяла си с подобен размер в Южно-кавказката газопроводна компания South Caucasus Pipeline Company на Petronas. Тя също така е продала дяла си от 12.4% в компанията Azerbaijan Gas Supply Company (AGSC).

„След тази сделка, държавната нефтена компания на Азербайджан SOCAR ще поеме операторски функции върху AGSC и търговските операторски функции върху SCPC от 1 май 2015 г., които преди това се държаха от Statoil“, обяви Statoil в свое изявление.



Южно-кавказкият проект за газопровод също е известен като газопровода Баку-Тбилиси-Ерзурум.

**СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА НАМЕРИТЕ [ТУК](#).**

подпомогнат проучванията и информационната дейност на Центъра за изследвания на Балканския и черноморския регион могат да се обръщат за повече информация и конкретни проекти към координатора на програмата на следния адрес [cbbsinfocenter@gmail.com](mailto:cbbsinfocenter@gmail.com)

## СЪОБЩЕНИЕ

При поискване, ще Ви бъде изпратена презентацията на Илиян Василев пред Ядрената конференция от 25 - 26 март на тема "*Key challenges in financing nuclear power projects*", на Гордън Кер, основател и координатор на групата Кобдън Партнърс, посветена на иновативни методи за финансиране на ядрени проекти и проекти на енергийната инфраструктура, на господин Васко Начев, посветена на влиянието на евентуално сваляне на санкциите срещу Иран на глобалния пазар на нефт и газ.

### Уточнение

Авторите на настоящия информационен бюлетин финансират това начинание, водени от своята гражданска позиция за необходимостта от пълноценна и балансирана информираност на обществото по въпросите на проучването и добива на нефт и газ. Проявилите интерес да

**Unsolicited mail: Ако не желаете да получавате този инфолетър, моля да се отпишете от адресния списък като изпратите обратно съобщение на [cbbsinfocenter@gmail.com](mailto:cbbsinfocenter@gmail.com)**  
**Правата по превода на всички статии принадлежат на издателите на настоящия информационен бюлетин.**

### Контакти за повече информация:

Алекс Алексиев

[alexralex@aol.com](mailto:alexralex@aol.com)

Васко Начев

[vasko@infonetbg.com](mailto:vasko@infonetbg.com)

Илиян Василев

[idvassilev@innoenergy.biz](mailto:idvassilev@innoenergy.biz)

Мартин Владимирев

[mvladimirov@ceemarketwatch.com](mailto:mvladimirov@ceemarketwatch.com)

Руслан Стефанов

[ruslan.stefanov@online.bg](mailto:ruslan.stefanov@online.bg)

Христо Казанджиев

[h.kazandjiev@yahoo.com](mailto:h.kazandjiev@yahoo.com)